



VERDISKAPNING FRA VEKSTPROGRAMMET OCEAN OF OPPORTUNITIES

2018 - 2024



SAMARBEIDSPARTNERE



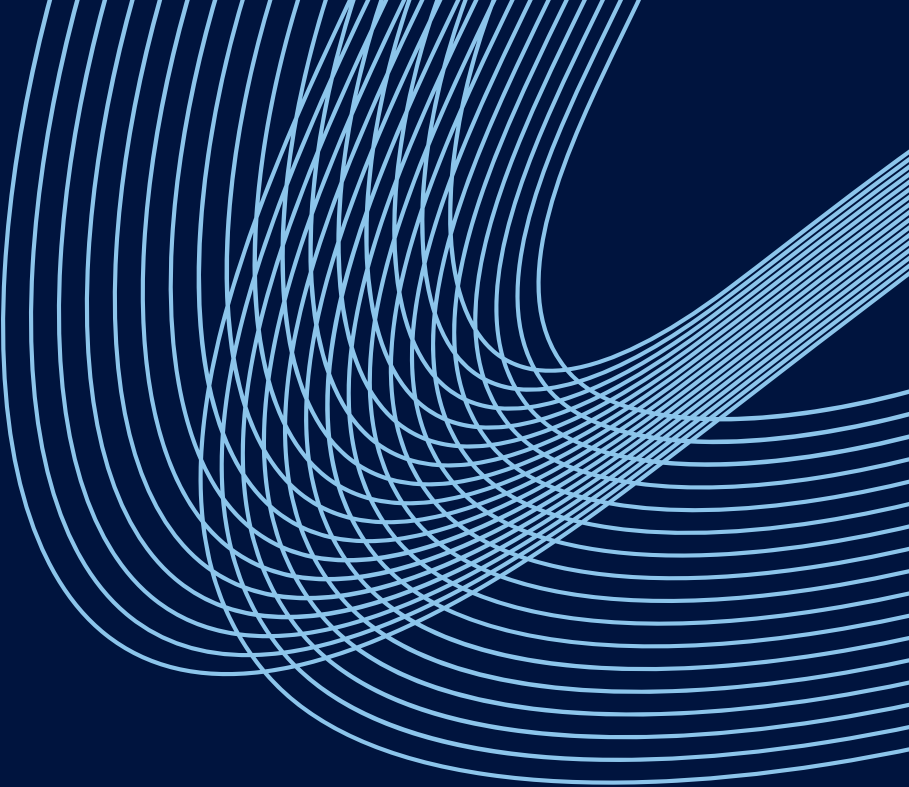
STAVANGER KOMMUNE

THOMMESSEN



BluePlanet





INNHOLDSLISTE

Executive summary	4
Om programmet	5
Oversikt over deltakerne	6
Selskapsstatistikk	8-10
Presentasjoner av selskapene	11-36
Erfaringer fra programmet	37
Refleksjoner rundt programmet	38

EXECUTIVE SUMMARY

Ocean of Opportunities (OOO) er et vekstprogram for selskaper i havbruksnæringen. I rapporten vil selskapene og informasjon om omsetning, sysselsetting, kommunelokalisering og innhentet ekstern kapital bli presentert. Avslutningsvis vil erfaringer fra noen av selskapene som har deltatt i programmet deles.

OOO-programmet er foreløpig gjennomført 5 ganger med totalt 31 selskaper, hvor 26 fremdeles er aktive. Oppsummert hadde selskapene i 2023 en samlet omsetning på 171 694 000 kr. Totalt er det hentet inn 407 529 000 kr i kapital siden selskapenes deltakelse, fordelt på 16 av selskapene.

Selskapene har totalt skapt 183 arbeidsplasser. Et utvalg av selskapene har uttalt seg om sine erfaringer med programmet hvor fellesnevneren er at deltakelsen har vært svært verdifull, og gitt betydelig vekst gjennom verktøyene programmet har levert.

Nøkkeltall for omsetning, sysselsetting og kapitalinnhenting viser at selskapene er i en positiv utvikling.

Erfaringsgrunnlaget fra deltakerne tilsier at Ocean of Opportunities-programmet har vært vellykket i å øke bedriftenes mulighet for suksess det er ønskelig å videreføre dette programmet for å øke muligheten til fremtidige gründeres suksesser i havbruksnæringen.

OM PROGRAMMET

I samarbeid og med støtte fra Stavanger kommunes vekstfond etablerte Blue Planet, Valde, Greater Stavanger, Skretting, Bremnes Seashore, Grieg Seafood, Sparebanken Vest, AKVA Group, Egersund Net og Universitetet i Stavanger vekstprogrammet Ocean of Opportunities i 2018. Utviklingsprogrammet har mottatt støtte fra private aktører for årene 2023 og 2024.

Ocean of Opportunities er et vekstprogram for gründere og scale-up selskaper innen havbruksnæringen, arrangert av havbruksklyngen Stiim Aqua Cluster. Programmet er designet for å støtte bedrifter med påvist løsning som er klare for kommersialisering, men som trenger kapital, strategisk veiledning og nettverk for å vokse. Programmet strekker seg over seks måneder og kombinerer fysiske og digitale samlinger.

Vekstprogrammet var i første fase særlig rettet mot selskaper på Sør-Vestlandet, og som kunne skape nye og attraktive arbeidsplasser i Stavanger-regionen. I andre fase (2023-2024) ble Ocean of Opportunities gjennomført som et nasjonalt vekstprogram for scale-up selskaper.

Deltakerne har fått tilgang til et nettverk av mentorer med ekspertise innen oppdrett, teknologiutvikling og finans. Mentorene følger opp bedriftene med råd og erfaringer for å hjelpe med å realisere deres vekstpotensial og øke sannsynligheten for suksess. Programmet legger til rette for kontakt med mulige kunder og investormiljøer, og søker å fremme innovative teknologiløsninger i havbruksnæringen. Selskapene har presentert forretningsideen for investorer i siste fase av programmet.

2018-
2019

Oppstart regionalt vekstprogram

2020-
2021

Gjennomført i Trondheim

2022

Pauseår

2023

Blir Nasjonalt vekstprogram

2024

DELTAKERE AV PROGRAMMET

2018

NORWEGIAN LOBSTER FARM
ASKVIK AQUA AS
BLUE LICE
NORWEGIAN KING PRAWNS
SEAFARMING SYSTEMS
BRAVO MARINE
FISHGLOBE

2019

EUROPENANO
CSI MARINE CLEANING
REMORA ROBOTICS
HESBYNETT
FISHENCY INNOVATION
SUBC3D
BLÀR

2020-2021

SUBMERGED
ANTEO
KLART VANN AS

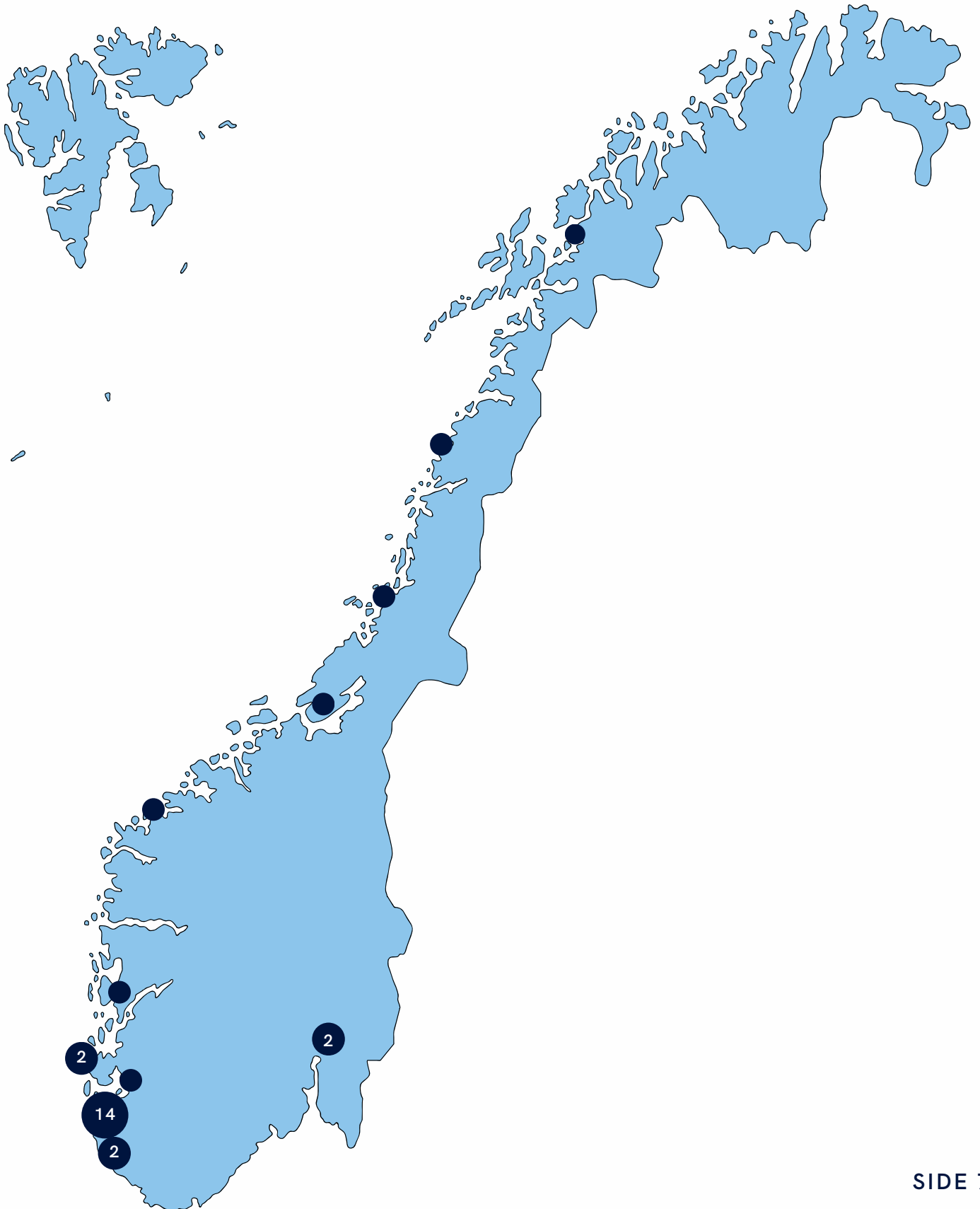
2023

HARBOR FENCE
ALOTTA/INSEANERGY
KELPINOR
SENSOR GLOBE
URCHINOMICS

2024

NORDIC DX
WAIVE
OXY SOLUTIONS
SALMOTRACE AS

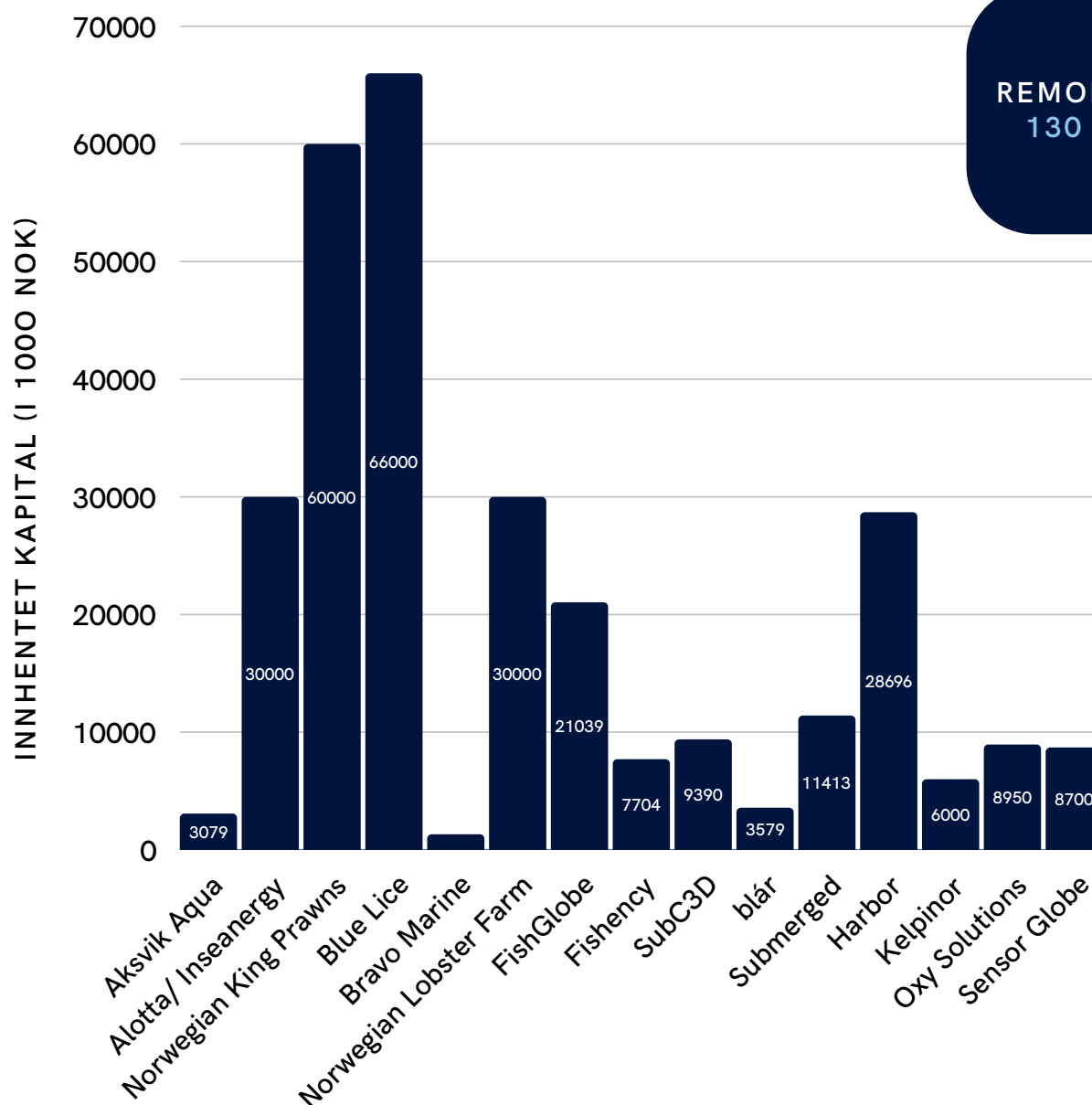
HVOR ER SELSKAPENE LOKALISERT?



INNHEMTET KAPITAL SIDEN DELTAKElse

407 529 000 kr

fordelt på et utvalg av 16/31 deltakere



TOTAL OMSETNING I 2023

171 694 000 kr

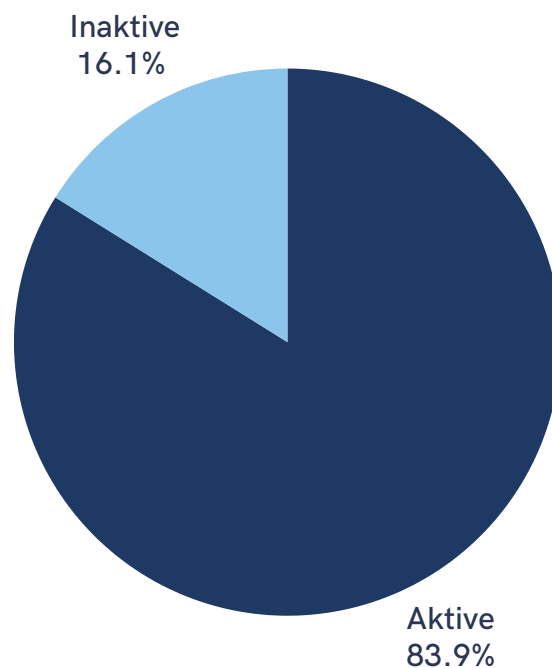
Nøkkeltall



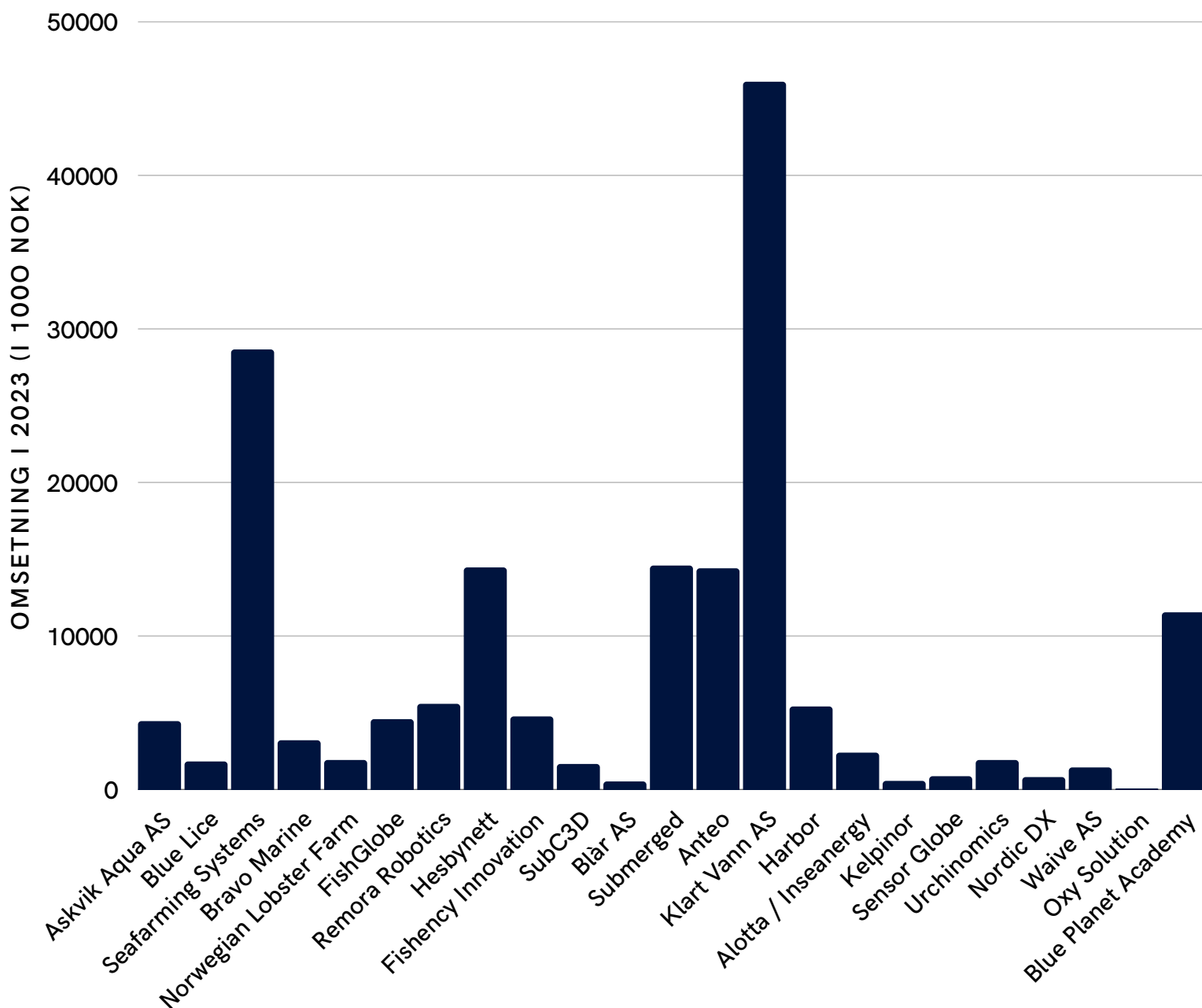
26/31 selskaper
fremdeles aktive



183 aktive
arbeidsplasser



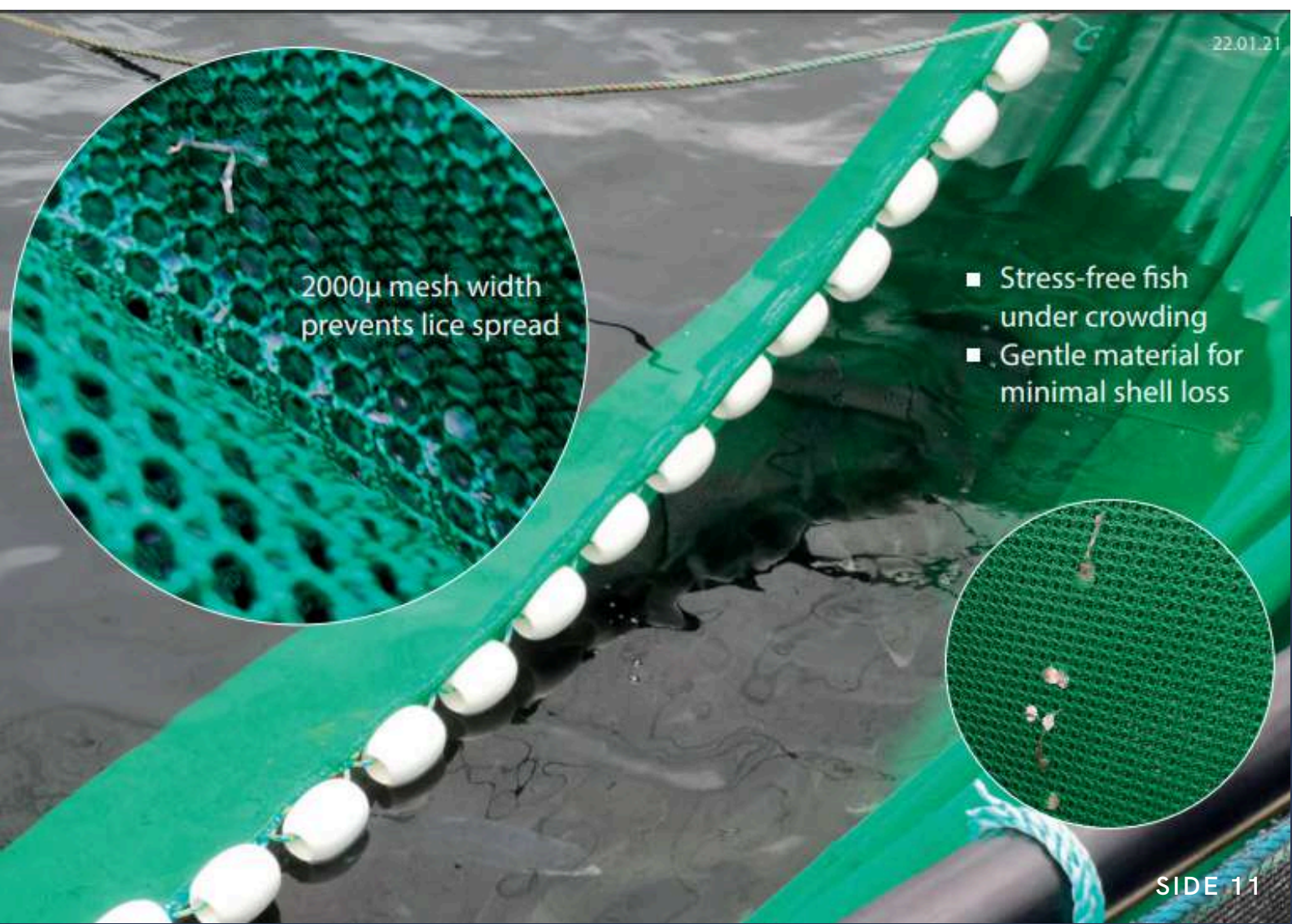
OMSETNING PER SELSKAP I 2023



Askvik Aqua

Askvik Aqua er lokalisert i Hjelmeland Kommune, i hjertet av oppdrettsnæringa på Sør-Vestlandet. Det er et teknologiselskap spesialisert på å utvikle innovative løsninger for akvakulturnæringen. Produktlinjen inkluderer eksempelvis elektrobedøvere for fisk og Elektrofilter™ som reduserer lakselus i avløpsvann og inntaksvann.

Videre har selskapet vært med å utvikle CatchLICE, en trengenot som samler og fanger lakselus under håndteringsoperasjoner av fisk.



2000µ mesh width
prevents lice spread

- Stress-free fish under crowding
- Gentle material for minimal shell loss



Clean and healthy food. Sustainable production.

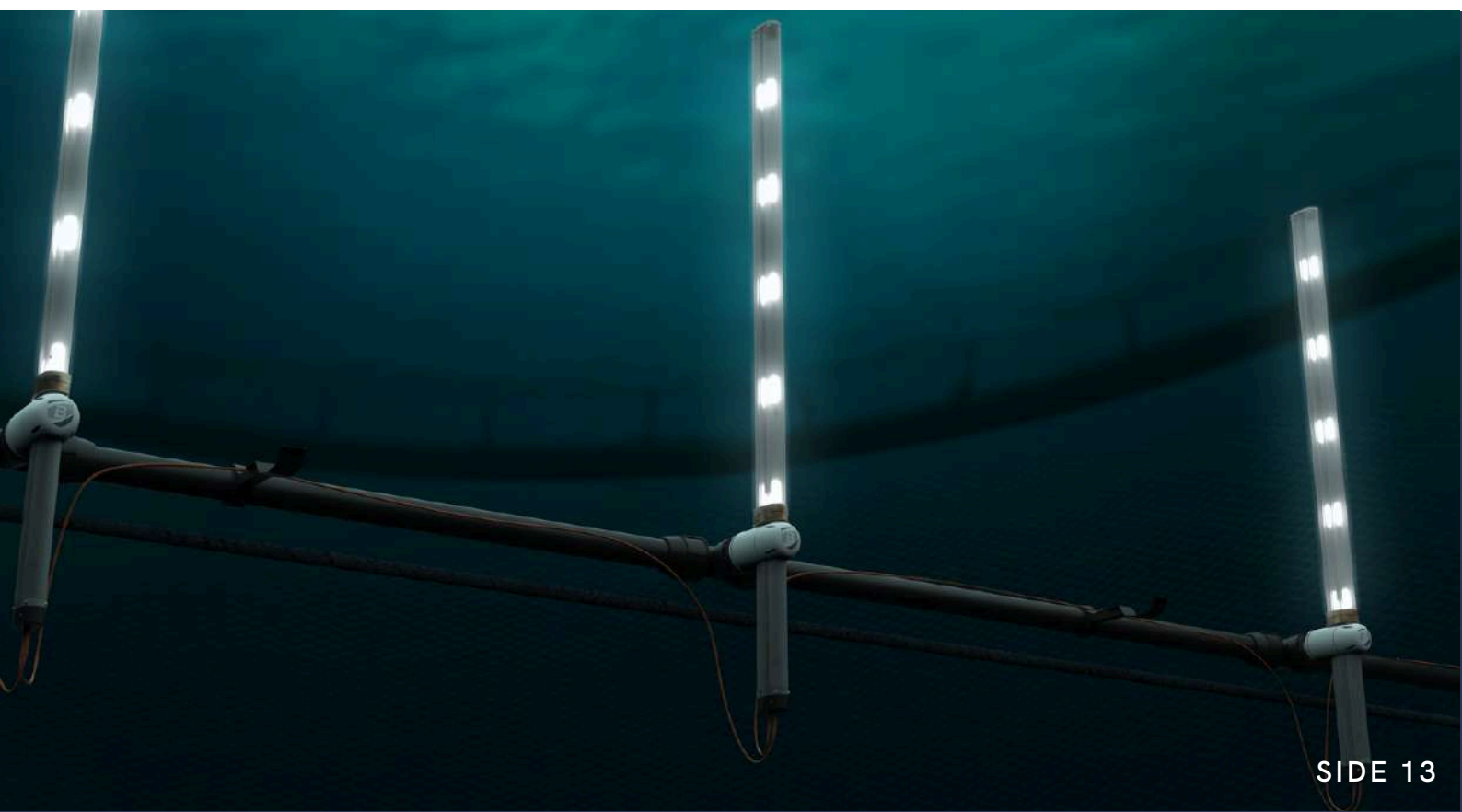
Selskap basert i Sirevåg, Rogaland. Norwegian King Prawns AS er et selskap basert i Sirevåg, Rogaland og driver oppdrett av varmtvannsreker (*Litopenaeus vannamei*). Grunnlegger Magnar Hansen sin visjon er å produsere tropiske kongereker i Norge ved å utnytte overskuddsvarme fra nærliggende industri. Produksjonen foregår i lukkede systemer for å redusere miljøpåvirkning og sykdom.

Foreløpig er anlegg i liten skala, men planen er å øke produksjon til 500 tonn årlig ved å bygge en ny produksjonsfasilitet. Målet er produsere et premiumprodukt til både restauranter og forbrukermarkedet, hvor fokus er bærekraftighet og produksjonspraksis av høy kvalitet.



BLUE LICE

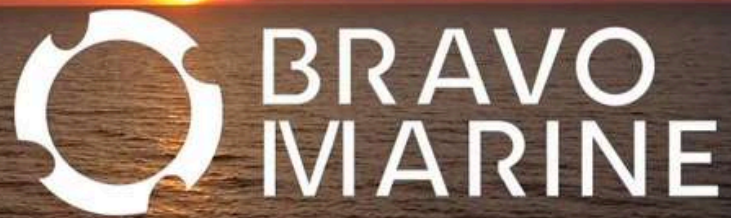
Blue Lice ble grunnlagt i 2017 av tre gründere med en felles visjon: Å hjelpe havbruksnæringen begrense lakselus på en måte som øker fiskevelferden. De identifiserte lakselus som en av de største truslene mot fiskevelferden, og satte som mål å finne en løsning. Etter flere år med forskning, utvikling og testing, har de skapt et system som effektivt håndterer lusproblemet bare ved hjelp av lysteknologi. De fanger nå lakselus med lys rundt oppdrettsanlegget, og utsetter tiden til behandling og reduserer antall behandlinger. De har flere spennende prosjekter som starter i 2025. Blant annet skal Blue Lice systemet være med på et forskningsprosjekt ledet av FHF, hvor effekten av Blue Lice systemet vil bli godt dokumentert av en tredjepart. I tillegg opplever vi stor pågang fra kunder som ønsker å teste ut Blue Lice systemet som et tiltak mot lusepresset.



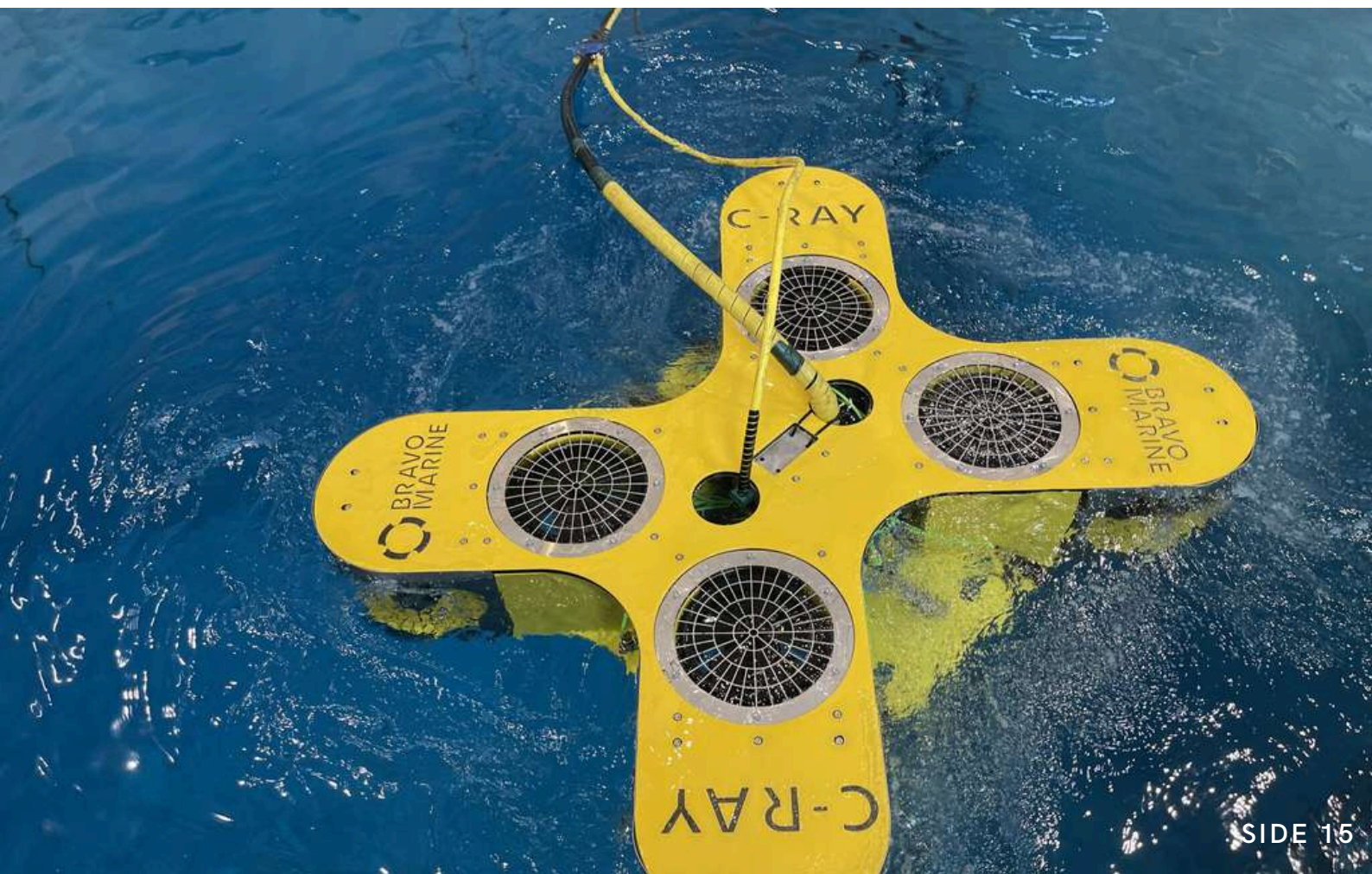


Seafarming systems er et selskap basert i Stavanger. Fokusområdet er utvikling av innovative teknologiske løsninger rettet mot havbruksnæringen. Det mest anerkjente produktet er Aquatraz, en semi-lukket merd designet for å redusere rømmningsrisiko og som beskytter fisken mot lakselus ved hjelp av faste vegger. Selskapet har også utviklet andre løsninger, som Aquantum Leap, en fullstendig lukket merd med mulighet for å samle opp avfall. I likhet med Aquatraz er målet å løse miljøutfordringer næringen står ovenfor som forurensing, sykdom og parasittisme.





Bravo Marine innoverer innen rengjøring av undervannsstrukturer og fjerning av begroing fra undervanns-infrastruktur på en trygg og enkel måte. Selskapet ble etablert i 2016 av Jørgen og Rune Haave. Videre har selskapet spesialisert seg på fjernstyrte undervannsfartøy (ROV) og har utviklet C-RAY, et ROV-system som kan rengjøre både runde, buede og flate overflater på oppdrettsanlegg. C-RAY er designet for å fjerne begroing uten å måtte flytte fisken og samle opp avfallsmateriale gjennom en vakuumpumpe.





Norwegian Lobster Farm AS er verdens første selskap som produserer porsjonsstørrelse hummer (20 cm, 250-300 g), fra klekking til restaurant, i et landbasert oppdrettsanlegg. Deres produkt har fått strålende anmeldelser fra noen av verdens mest anerkjente restauranter, med over 10 000 hummere solgt til Michelin-restauranter og andre high-end spisesteder.

Selskapet har utviklet en unik teknologisk løsning for landbasert oppdrett av hummer, som inkluderer automatisering, robotikk og kunstig intelligens. Dette muliggjør modulbaserte produksjonsenheter nær høykvalitets- og nye markeder. Deres visjon er å lede utviklingen av landbasert hummeroppdrett både nasjonalt og internasjonalt, med fokus på høy kvalitet, dyrevelferd og bærekraft.





FishGLOBE utvikler, bygger og leverer sin patenterte løsning for lukkede anlegg i sjø. Teknologien eliminerer lakselusproblematikken og rømningsrisikoen, samtidig som den håndterer utslipp – tre av de største utfordringene i havbruksnæringen. Siden 2019 har selskapet, i samarbeid med Grieg Seafood Rogaland, produsert og levert over fire millioner laks.

Per i dag har selskapet en ordreinngang på over 600 millioner NOK og er godt i gang med byggingen av tre nye FishGLOBES. Disse inkluderer enheter på 10 000 m³ og 3 500 m³. Samtidig er byggingen av 30K (31 000 m³) – verdens største konstruksjon i termoplast – påbegynt. Når disse enhetene blir sjøsatt, vil FishGLOBE muliggjøre produksjon av totalt 9 000 tonn fisk årlig i lukkede anlegg





CSI Marine Cleaning AS ble grunnlagt i 2016 og spesialiserte seg på rengjøringssteknologier for marine overflater, herunder skipsskrog og strukturer innen akvakultur. Selskapet har utviklet et system som effektivt samler opp 100 % av bio-marine organismer som fjernes under rengjøringsprosessen. Dette reduserer risikoen for spredning av uønskede sykdommer og arter. Systemet tar i bruk vanntrykk og roterende skiver for å rense overflatene. Samtidig brukes filtrerings- og UV-behandlingsløsninger for å sikre at oppsamlet materiale er trygt før det returneres til sjøen.





Remora Robotics spesialiserer seg på autonom rengjøring av oppdrettsmerder. I teknologien fokuseres det hovedsakelig på håndtering av biofouling (akkumulering av marine organismer) ved hjelp av en robot som både kan rense nøter og samle inn data fra vannmiljøet. Roboten bruker en skånsom børsteteknikk for å fjerne uønsket vekst, samtidig som sensorer kontinuerlig overvåker merdens tilstand.

Remora Robotics har fått betydelig investering fra Grieg Kapital, Momentum Invest, og Frøy Kapital. Midlene vil bli brukt til å forbedre teknologien og ekspandere nasjonalt og internasjonalt. Selskapet viser stor fremgang med 39 ansatte og hentet inn 80 millioner i 2024 for videre vekst.



HESBYNETT

Hesbynett er en teknologileverandør med opphav fra Stavanger og ble etablert i 1988. Spesialiseringen til selskapet innebærer nettverksdesign, sikkerhet, drift og skytjenester for bedrifter. I tillegg tilbyr de webhosting, kabling og andre tilhørende tjenester. Selskapet sitt fokusområde er å støtte bedrifter med sine teknologiske løsninger og dermed forbedre sikkerhet og effektivitet, også inn mot oppdrettsnæringen.



Fishency Innovation

Fishency Innovation ble grunnlagt i Stavanger i 2017 og utvikler avansert overvåkingsteknologi for akvakultur. Selskapet tilbyr Fishency360, en kombinasjon av maskinvare og programvare som overvåker fiskens helse og miljøforhold i oppdrettsmerder. Ved hjelp av 360-graders bildeteknologi, kan systemet oppdage lakselus, måle biomasse og identifisere fiskehelseproblemer som ytre skader og sår. Denne teknologien gjør det mulig for oppdrettere å optimalisere forebyggende tiltak og redusere avhengigheten av manuell prøvetaking. Fishency360 kan også spore veksten av fisken og bidra til bærekraftig fiskeproduksjon. Selskapet har fått finansiering fra Katapult Ocean, Innovasjon Norge mfl., med mål om å utvide teknologien og gjøre den tilgjengelig for flere typer oppdrett.



SUBC3D

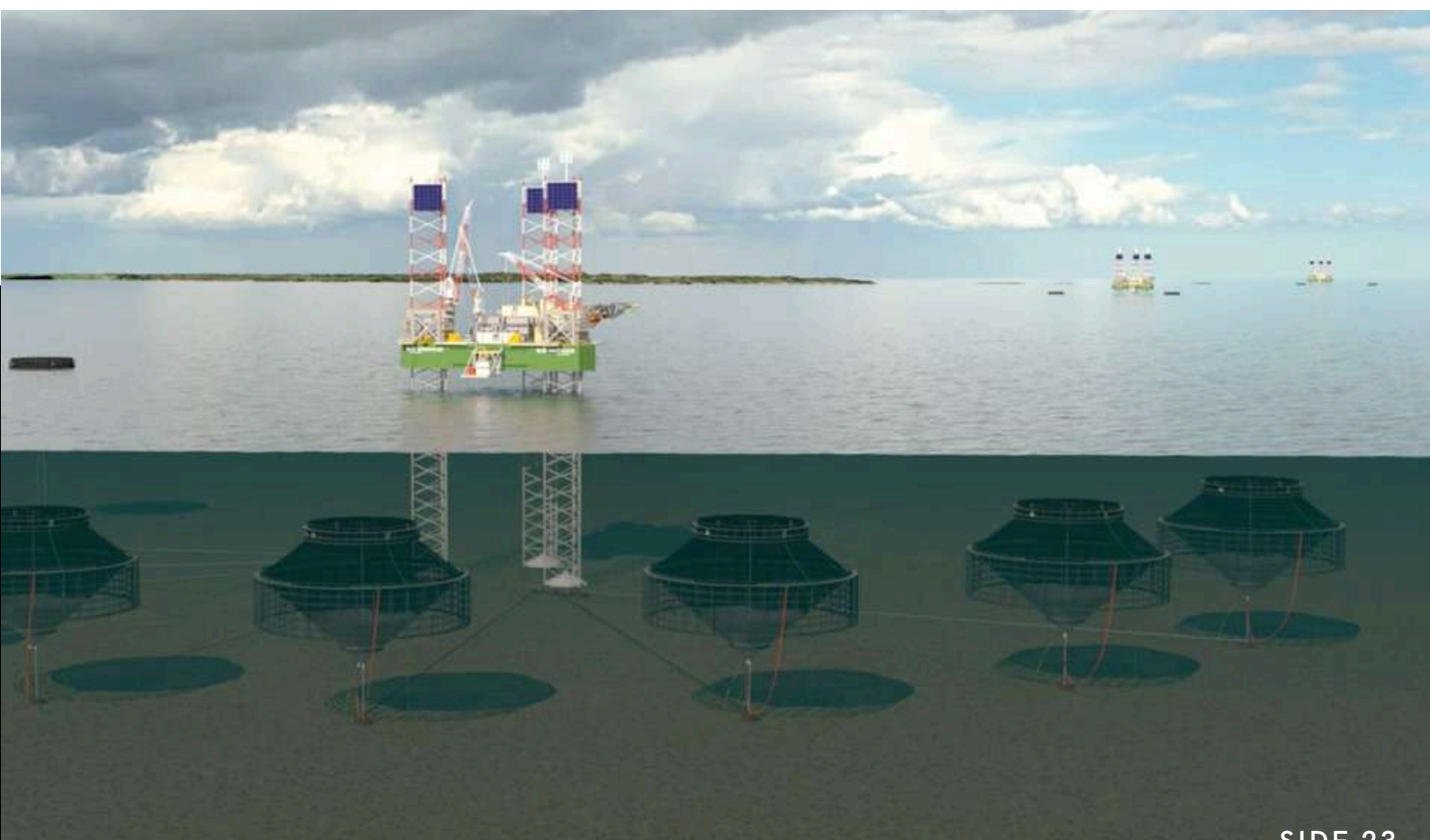
SubC3D ble grunnlagt i 2016 og utvikler avansert undervannsteknologi for akvakultur, med spesialisering innen fotogrammetri. Teknologien deres gjør det mulig å skape nøyaktige 3D-modeller av objekter under vann, som fisk og merder, ved å bruke flere kameraer for å samle inn millioner av datapunkter. Dette systemet kan blant annet identifisere lakselus og ta nøyaktige mål av biomasse, noe som gir oppdretterne et godt beslutningsgrunnlag for å iverksette tiltak. SubC3D forbedrer målingsnøyaktighet og effektivitet ved undervannsoperasjoner, noe som reduserer operasjonstiden og gir sanntidsresultater.



blár

Blár jobber med innovative konsepter for offshore oppdrett. Deres mest kjente prosjekt, Octopus, innebærer å omgjøre brukte borerigger til bruk i oppdrett til havs. Riggeren fungerer som en base, med 12 til 14 nedtrekkbare merder som omkranser plattformen. Merdene kan trekkes ned under havoverflaten ved hjelp av vinsjer, hvilket beskytter fisken mot dårlig vær og reduserer risikoen for rømming.

Produksjonsmetoden gir bedre vekstforhold ved å holde fisken på ønsket temperatur ved å heve eller senke merden. Selskapet søkte om 14 utviklingskonsesjoner og jobber nå med å skaffe kapital for å realisere prosjektet, som er beregnet å koste mellom 1,2 og 1,4 milliarder kroner. Blár har fått støtte fra store investorer som Nutreco, som eier 12,5 % av selskapet.



submerged

Submerged har utviklet undervannskamerabaserte sensorer for automatisk telling av lakselus, monitorering av fiskevelferd og biomassemåling. Produktet løser viktige utfordringer med høy kontrast i undervannsbilder av lakselus.

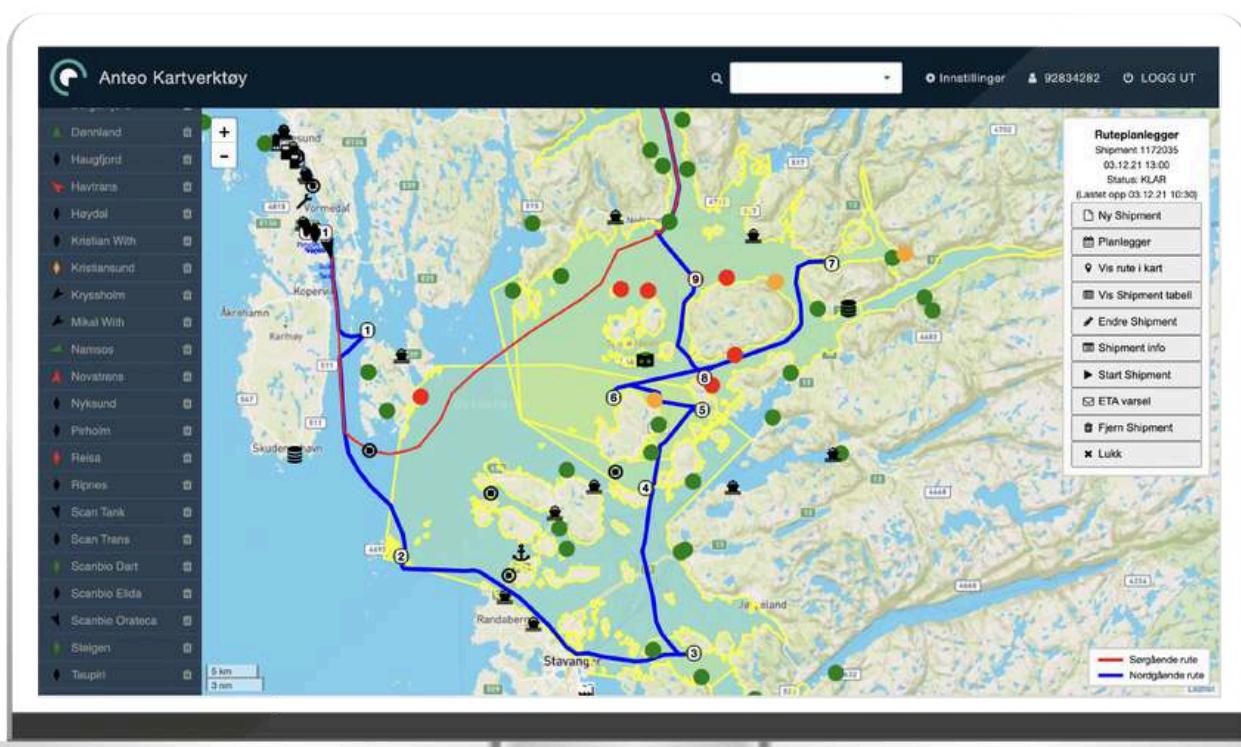
AKVA group eier i dag 51% av selskapet, og har videreutviklet produktet som AKVA Submerged for å komplettere sine digitale tilbud til markedet.





Anteo utvikler beslutningsstøttesystemer rettet mot å modernisere og løfte utvikling i havbruksnæringen. Selskapets produkter gir sanntidsløsninger for å overvåke og varsle aktiviteter som kan bryte med biosikkerhet, og bidrar til å redusere risiko under arbeidsoperasjoner. Anteos programvareportefølje inkluderer verktøy som FishCtrl, som hjelper fiskeoppdrettere med digital telling av lakselus, overvåkning av fiskevelferd, og automatisert datainnsamling under avlusing. Dette bidrar til å redusere fiskestress og forbedre fiskehelsen.

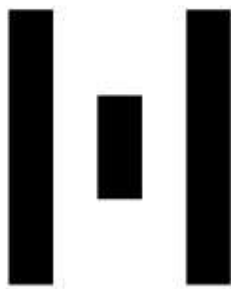
Selskapets verktøy, som også omfatter løsninger for logistikk og rapportering, gjør det mulig for oppdrettere å effektivisere transport av biologisk materiale og forbedre informasjonsdeling mellom aktører.



KLART VANN

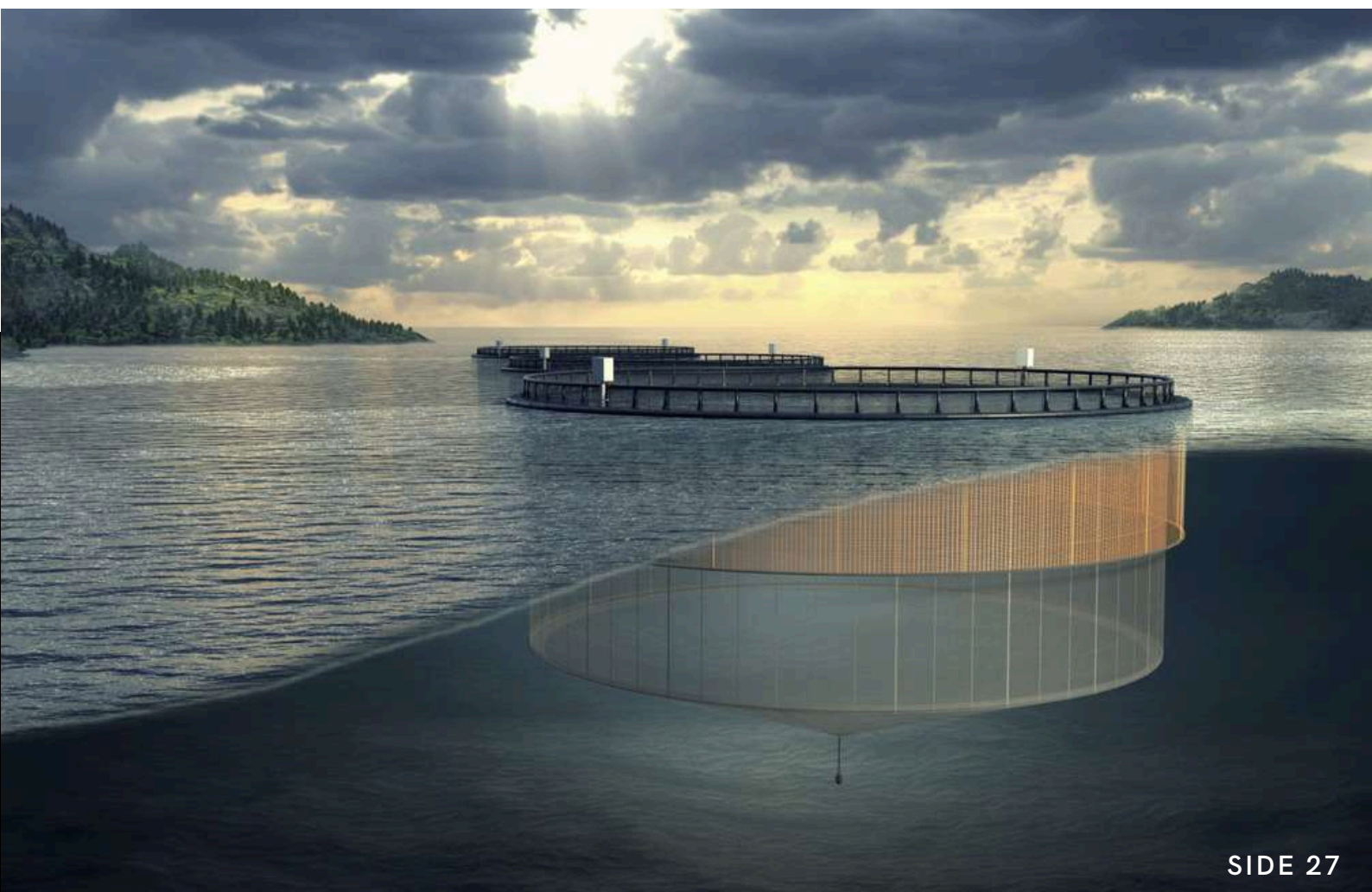
Klart Vann AS spesialiserer seg på løsninger for vannbehandling tilpasset ulike bransjer, inkludert akvakultur, hygiene og industri. I havbruksnæringen tilbyr de teknologier for å opprettholde høy vannkvalitet fra klekkefasen til ferdig slaktefisk, og sørger for løsninger som UV-desinfisering, partikkelfiltrering, oksygenering og CO₂-fjerning. Disse tiltakene bidrar til et trygt og bærekraftig miljø for fiskeproduksjon. Med moderne teknologi og faglig ekspertise hjelper de oppdrettsnæringen med å redusere miljøpåvirkning, forbedre fiskehelsen og øke avkastningen.





Harbor Fence utnytter effekten gjennom et omsluttende elektromagnetisk felt som spennes opp rundt oppdrettsmerder. Feltet tar form som et åpent gjerde og uskadeliggjør luselarver på vei inn i merdene. Hvis en kan halvere påslag av kopepoditter første 6 måneder i sjø kan behandlingsbehovet reduseres med 40-60%. Redusert reaktiv behandling fører til raskere vekst, bedre fiskehelse, lavere dødelighet og reduserte kostnader.

Harbor Fence er patentert i flere markeder, inkludert Europa, Chile og Canada, og selskapet ser potensialet for utvidelse i det globale laksemarkedet. Nylige tester utført av Harbor i samarbeid med Nofima har vist at elektrisk strøm effektivt kan trigge perlesnormaneten til å utløse neslegiften sin. Dette gjør at strømgjerdet har potensial til å redusere skader ved innsig av perlesnormaneter i oppdrettsmærd.





Alotta Energy , tidligere Inseanergy, ble etablert i Ålesund i 2020. De utvikler flytende solcelleanlegg for å levere fornybar energi til oppdrettsanlegg. De produserer flytende solenergisystemer, bygget på gjenbrukte oppdrettsmerder, og blitt tatt i bruk av flere fiskeoppdrettere. Deres SUB Solar-teknologi, kombinert med batterier eller landstrøm, reduserer behovet for dieseldrevne generatorer, noe som kutter utslipp og kostnader. Pilotprosjekter hos Hofseth International og Gadus Group er gjennomført, og løsningene er validert av DNV og SINTEF.



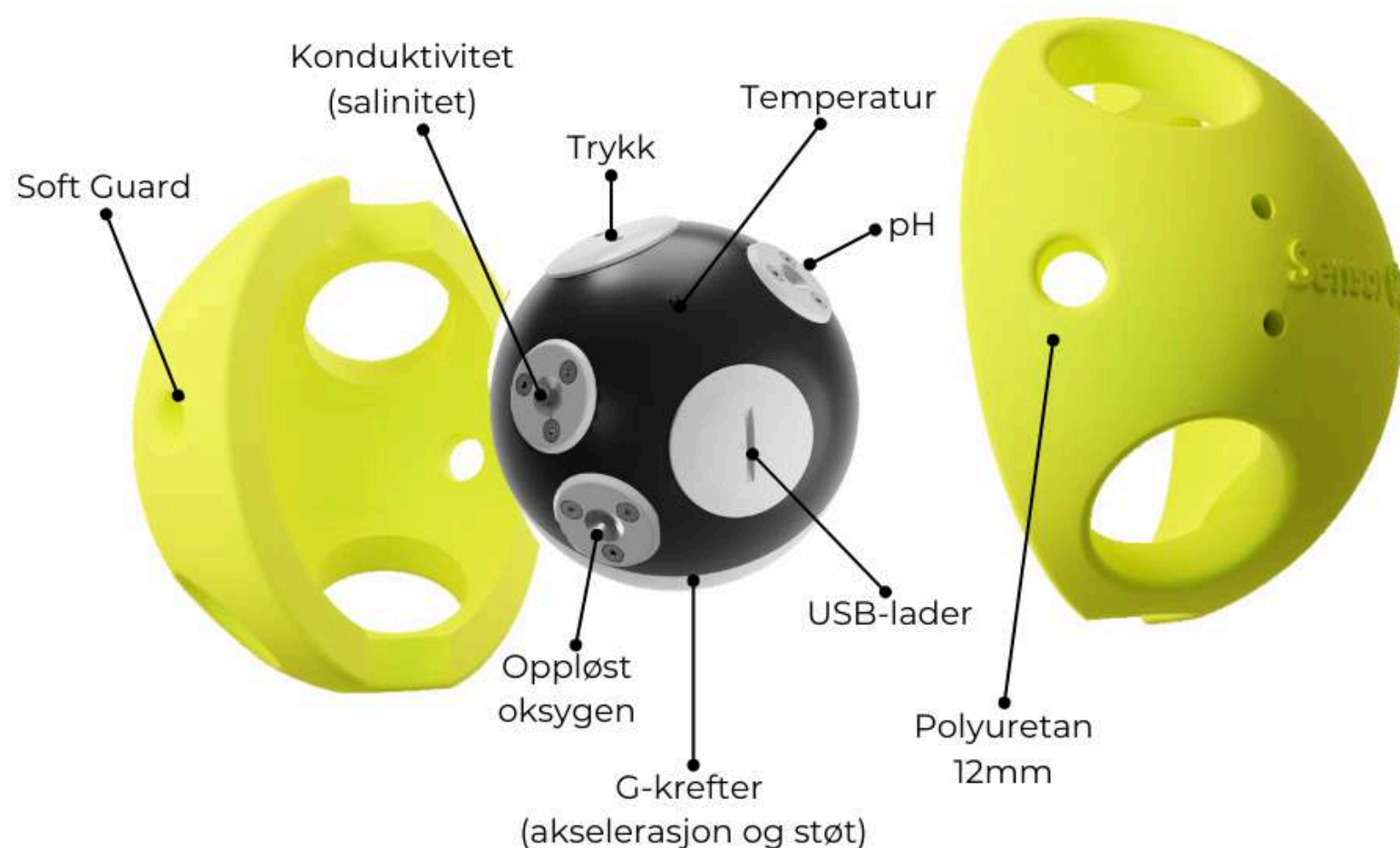


Kelpinor spesialiserer seg på dyrking av tare er et selskap som jobber for klima, med sine kjerneverdier – uredde, pålitelige og nytenkende – fungerer som vår kompass. Sommeren 2024 begynte Kelpinor å eksportere biostimulanter fra tang til det europeiske markedet og økte produksjonskapasiteten betydelig. Biostimulanter fra tang forbedrer produktiviteten i landbruket ved å styrke jordhelsen og øke næringsopptaket i avlingene. De reduserer behovet for kjemiske gjødselmidler og gjør plantene mer motstandsdyktige under krevende miljøforhold. Deres visjon er å fase ut tang høstet fra naturen ved å utvikle bærekraftige biostimulanter fra dyrket tare. På denne måten styrker vi både marin og landbruksmessig motstandsdyktighet, reduserer forsurening av havet og bevarer kystøkosystemer.



Sensor Globe[®]

Sensor Globe er et innovativt tech-selskap som spesialiserer seg på å dokumentere fiskevelferd gjennom operasjoner via unik sensorteknologi. Sensorene kan følge fisken gjennom rør, pumper og behandlinger, i tillegg til å kartlegge velferden på flere ulike dyp under trenging. Sensorteknologien gjør det enklere og raskere å til enhver tid overvåke og optimalisere fiskens omgivelser under operasjoner, slik at man reduserer risikoen for at fisken lider under eksempelvis dårlig vannkvalitet, unødvendig hard trenging eller skarpe kanter. Helt unik data som er med på å endre og sette en ny standard fra fiskens perspektiv.





URCHINOMICS

Urchinomics tar sikte på å gjenopprette tareskoger ved å fjerne kråkeboller fra havbunnen. Selskapet samler inn kråkeboller som har brutt ned tareskoger, og gir de næring i landbaserte anlegg for å produsere førsteklasses rogn, kjent som «uni».

Urchinomics har etablert prosjekter i Norge, Japan og USA og jobber med lokale investorer i forbindelse med etablering av et pilotanlegg i Rogaland. Virksomheten er en del av FN's Ocean Decade, som støtter miljømessige tiltak for å gjenopprette marint liv.





NordicDx er et bioteknologiselskap basert i Stavanger som utvikler innovative diagnostiske løsninger for presis og effektiv påvisning av virus og bakterier. Selskapet har utviklet en universell, digital leser, iaX, som kan benyttes med en rekke hurtigtester og støtter avanserte diagnostiske behov innen ulike sektorer.

Selskapet er anbefalt akkreditert av Norsk Akkreditering i henhold til ISO 17025 og ISO 15189, noe som understreker deres fokus på kvalitet og etterlevelse av høye internasjonale standarder. De arbeider etter en One Health-tilnærming, hvor de utvikler diagnostiske løsninger til bruk innen human helse, akvakultur og landbruk.

Selskapet deltar i flere forsknings- og utviklingsprosjekter, blant annet et FHF-støttet prosjekt i samarbeid med NMBU for validering av en hurtigtest for BKD (bakteriell nyresyke). Gjennom tette partnerskap med akademiske og kliniske miljøer leverer vi brukervennlige, pålitelige og kostnadseffektive løsninger for helsevesenet og næringslivet.



WAIVE™

Waive utvikler teknologi som gir sanntids 3D-visualisering av merder, noe som muliggjør kontinuerlig overvåking og optimalisering av driften. Med deres avanserte systemer kan oppdrettere nøyaktig måle fiskens biomasse, snittvekt og vektfordeling.

Løsningene fra Waive er drevet av kunstig intelligens og maskinlæring, som gjør det mulig å analysere store datamengder for bedre beslutningsstøtte. Teknologien er designet for å forbedre fiskevelferden, samtidig som den øker produksjonseffektiviteten og sikrer bærekraftige oppdrettspraksiser.

Snittvekt

4.09kg

Antall
fisk

44372

Biomasse

181.334kg

Plassering i Merd



Snittvekt (kg)



Biomasse



Antall fisk





Oxy Solutions AS er et norsk bioteknologiselskap som har utviklet og patentert en innovativ teknologi for oksygenering av væsker ved hjelp av nanobobler. Teknologien er designet for å forbedre fiskevelferd ved å gi gunstige verdier av oksygen. Dette fremmer vekst og reduserer stress i fisken. Oxy Solution har også brukt denne teknologien i andre applikasjoner, som sårheling og drikkevarer. Virksomheten har en forsknings- og utviklingsfasilitet i Norge og ble nylig tildelt 6 millioner kroner fra Forskningsrådet for sitt prosjekt innen nanobobleteknologi for oksygenering i landbasert akvakultur.





SalmoTrace har utviklet en DNA-sporingsteknologi som muliggjør sporing av oppdrettslaks, og øvrige arter, gjennom hele verdikjeden. SalmoTrace sporer fisken fra smolt og frem til slakting, distribusjon og servering av det endelige laksemåltidet.

Sporbarhet av oppdrettslaks, og mat og sjømatprodukter generelt, er etterspurt. Myndighetene ønsker å kunne spore rømt oppdrettslaks tilbake til hvilken lokasjon den kom fra. Oppdretterne ønsker å kunne spore rømming, og i tillegg kunne identifisere og dokumentere sin merkevare og sikre kvalitet frem til sluttbruker. Konsumentene blir stadig mer opptatt av at maten de spiser er sunn, bærekraftig og at innholdet er det som faktisk oppgis. Det antas at inntil 36% av global sjømathandel er feilaktig merket. Ved å merke laks vil slike forfalskninger kunne detekteres.





Blue Planet Academy

Blue Planet Academy (BPA), etablert i 2016, tilbyr et bredt utvalg kurs og animerte opplæringsvideoer innen akvakultur. BPA har spesialiserte kurs for ulike akvakulturarter som laks, ørret og andre oppdrettsarter. Kursene er utviklet av erfarne fagfolk og dekker alt fra det grunnleggende til avanserte temaer innen feltet. Fiskevelferd, rømmingssikring, hygiene og biosikkerhet er bare noen av emnene som presenteres på en grundig, men lettfattelig måte. BPA er en egenutviklet satsing i regi av Blue Planet AS.

The Smartest Way to Learn Aquaculture



ERFARINGER FRA PROGRAMMET

Erfaringer fra både deltakere og programledelse viser til at programmet har vært en viktig drivkraft for å oppnå vekst og milepæler. Dette gjenspeiles i positive tilbakemeldinger fra selskapene som har deltatt og konkrete resultater på sysselsetting, omsetning, resultater og kapitalinnhenting som gjenspeiler selskapenes fremdrift.

"Mentorene fra programmet har vært avgjørende for selskapets vekst" - Tommy Selnes fra NordixDX (Deltaker i 2024)



Flere selskaper som har deltatt, inkludert Nordic DX, FishGLOBE og Bravo Marine har uttrykt stor tilfredshet rundt deltakelse i OOO-programmet. Nordic DX som deltok i 2024 trekker spesielt frem hvordan mentorene fra programmet har vært avgjørende for selskapets vekst.

Tommy Selnes trekker fram betydningen av programmets samlinger, som har gitt verdifull ny innsikt og inspirert til videreutvikling av selskapets løsninger. Muligheten for å bygge relasjoner til andre aktører i bransjen har også gitt Nordic DX stor verdi. De ser frem til å fortsette det gode samarbeidet med programledelse, mentorer og andre deltakere.

FishGLOBE var deltaker i 2018, det første året Ocean of Opportunities ble gjennomført. I programperioden gikk selskapet fra å være en gründerbedrift til å signere sin første kontrakt på et fullskala postsmolt-anlegg. I programmet fikk de også tilgang på en mentor som bidro i forhandlinger med kunde og leverandører. FishGLOBE fikk også hjelp fra mentor i forbindelse med tilførsel av ny kapital fra en ekstern investor som sikret finansiering av første fullskala anlegg.

Samlingene beskrives som interessante og med gode foredragsholdere, og programmet bidro også til bygging av nye og viktige strategiske relasjoner for selskapet.

FishGLOBE har satt stor pris på samarbeidet gjennom Ocean of Opportunities og ønsker å videreføre de gode relasjonene som er etablert gjennom programmet.

«Både programmet som helhet og enkeltpersoner som har drevet programmet har bidratt til at vi har fått en meget positiv utvikling i selskapet det siste året». - Fishglobe (deltaker i 2018)



REFLEKSJONER RUNDT PROGRAMMET

Erfaringene fra Ocean of Opportunities understreker programmets betydning for vekst og innovasjon i tidligfase selskaper innen havbruksnæringen. Summert har erfaringene vært meget positive.

Programmet har ikke bare støttet selskaper med praktiske verktøy og kapitaltilgang, men også lagt til rette for langsiktige partnerskap som vil fortsette å skape verdier i regionen og nasjonalt. Dette bidrar til å styrke lokal innovasjon og bærekraftig utvikling i havbruksnæringen. Samtidig skaper det nye arbeidsplasser og økonomisk vekst.

"Mentorordninger, nettverksbygging, inspirasjon, støtte til vekst og utvikling og etableringen av langsiktige relasjoner fremstår som fellesnevneren for de positive tilbakemeldingene, og verdien programmet konkret gir for deltakerne.

Totalt 16 av selskapene har hentet inn kapital på i overkant 407 millioner siden deltakelse. Når det gjelder sysselsetting var det totalt 183 aktive arbeidsplasser, hvorav 138 er lokalisert i Rogaland.

Dette tyder på at selskapene er i vekst, skaffer kapital og ansetter både i regionen og nasjonalt, hvilket vil gi resultater nå, og i fremtiden.

Rapporten viser at Ocean of Opportunities har lyktes i å tilrettelegge for økt suksess og vekst hos deltakerbedriftene. Mentorordninger, nettverksbygging, inspirasjon, ny kunnskap, og støtte til vekst og utvikling fremstår som fellesnevnerne i tilbakemeldingene fra bedriftene som har gjennomført programmet.

STIIM AQUA CLUSTER KONTAKTER



Trine Danielsen
Klyngeleder
+47 91900878
trine.danielsen@blueplanet.no



Eivind Helland
Prosjektmedarbeider
+47 91377825
hakon.bakke@blueplanet.no



Thord Håkon Bakke
Prosjektleder
+47 41186896
hakon.bakke@blueplanet.no



Martin Bua Rønhovde
Prosjektleder Trainee
+47 93467757
martin.ronhovde@blueplanet.no



Kirsti K. Sømme
Kommunikasjons- og
arrangementsansvarlig
+47 90580425
kirsti.somme@blueplanet.no



VEKSTPROGRAM FOR HAVBRUKSNÆRINGEN

Ocean of Opportunities driftes av havbruksklyngen Stiim Aqua Cluster. Klyngen er verdens største havbruksklynge, med rundt 190 selskaper. Klyngen har hovedkontor i Stavanger, men har medlemmer over hele landet.