

VERDISKAPNING FRA VEKSTPROGRAMMET OCEAN OF OPPORTUNITIES

2018 - 2026



NÅVÆRENDE SAMARBEIDSPARTNERE



Stavanger
kommune



Innovasjonsparken



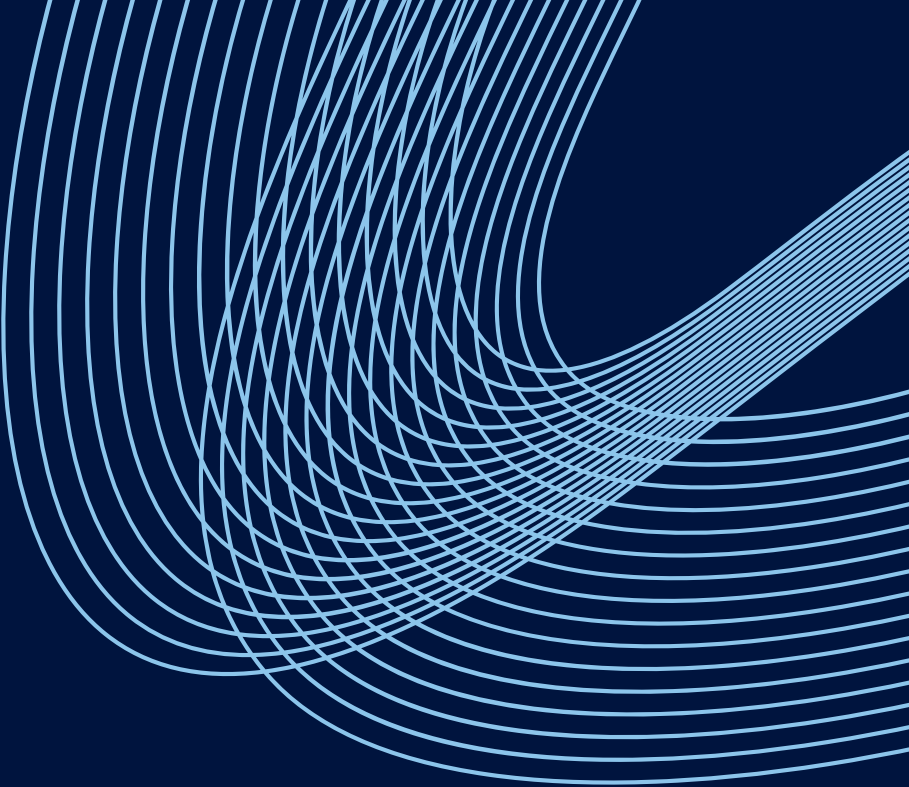
Innovasjon
Norge

TIDLIGERE SAMARBEIDSPARTNERE



THOMMESSEN





INNHOLDSLISTE

Executive summary	4
Om programmet	5
Oversikt over deltakerne	6-7
Selskapsstatistikk	8-10
Investor Day 2026	11
Presentasjoner av selskapene	12-41
Erfaringer og refleksjoner	42-44

EXECUTIVE SUMMARY

Ocean of Opportunities (OOO) er et vekstprogram for selskaper i havbruksnæringen. Rapporten presenterer selskapene med tall for omsetning, sysselsetting, lokalisering og innhentet ekstern kapital. Avslutningsvis deles erfaringer fra selskaper som har deltatt i programmet.

OOO er gjennomført seks ganger med totalt 36 selskaper, hvorav 29 fremdeles er aktive. De aktive selskapene hadde i 2025 en samlet omsetning på 406 millioner kroner, mer enn en dobling fra 172 millioner i 2023. Selskapene har hentet inn over 709 millioner kroner i kapital siden de deltok i programmet.

Selskapene sysselsetter i dag 226 personer, opp fra 183 i 2024. Et utvalg av selskapene har delt sine erfaringer med programmet, og fellesnevneren er at deltakelsen har vært svært verdifull og bidratt til vekst.

Nøkkeltallene for omsetning, sysselsetting og kapitalinnhenting viser at selskapene er i positiv utvikling. Erfaringene fra deltakerne tilsier at Ocean of Opportunities har økt bedriftenes mulighet for suksess, og at programmet bør videreføres for å styrke fremtidige gründere i havbruksnæringen.

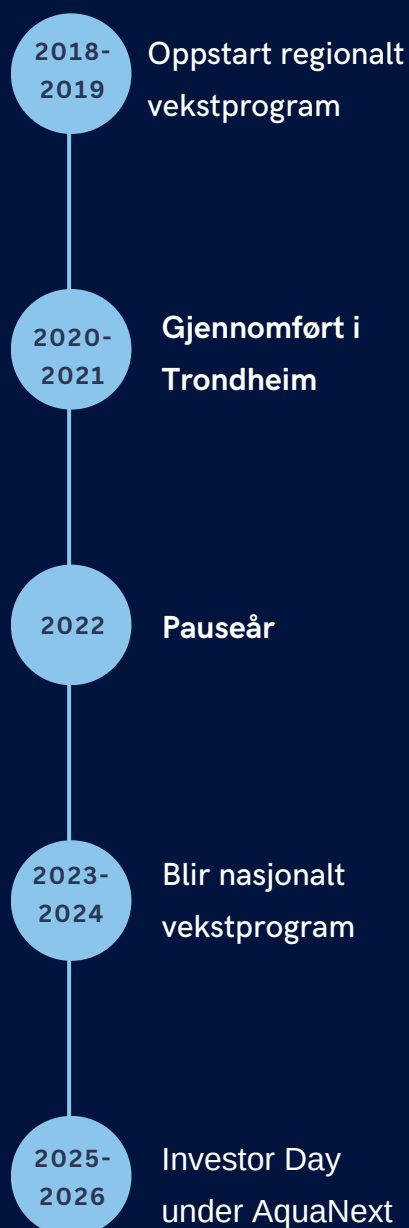
OM PROGRAMMET

I samarbeid og med støtte fra Stavanger kommunes vekstfond etablerte Blue Planet, Validé, Greater Stavanger, Skretting, Bremnes Seashore, Grieg Seafood, Sparebanken Vest, AKVA Group, Egersund Net og Universitetet i Stavanger vekstprogrammet Ocean of Opportunities i 2018. Fra 2023 har programmet fått støtte fra private aktører, og fra 2024 også fra Agenda Vestlandet – Stiftinga frå Sparebanken Norge.

Ocean of Opportunities er et vekstprogram for gründere og scale-up-selskaper i havbruksnæringen, arrangert av havbruksklyngen Stiim Aqua Cluster. Programmet støtter bedrifter med påvist løsning som er klare for kommersialisering, men som trenger kapital, strategisk veiledning og nettverk for å vokse. Programmet varer rundt seks måneder og kombinerer fysiske og digitale samlinger.

I første fase var programmet rettet mot selskaper på Sør-Vestlandet som kunne skape nye arbeidsplasser i Stavanger-regionen. Fra 2023 er det gjennomført som et nasjonalt vekstprogram. Runden 2025–2026 ble avsluttet med en egen Investor Day under AquaNext i Stavanger i september 2026.

Deltakerne får tilgang til et nettverk av mentorer med ekspertise innen oppdrett, teknologiutvikling og finans. Programmet legger til rette for kontakt med kunder og investorer, og selskapene presenterer forretningsideen for investorer i siste fase av programmet.



DELTAKERE AV PROGRAMMET

2018

NORWEGIAN LOBSTER FARM
ASKVIK AQUA AS
BLUE LICE
NORWEGIAN KING PRAWNS
SEAFARMING SYSTEMS
BRAVO MARINE
FISHGLOBE TECHNOLOGIES

2019

EUROPENANO
CSI MARINE CLEANING
REMORA ROBOTICS
HESBYNETT
FISHENCY INNOVATION
SUBC3D
BLÁR

2020-2021

SUBMERGED *
ANTEO
KLART VANN AS

2023

HARBOR
ALOTTA/INSEANERGY
KELPINOR
SENSOR GLOBE
URCHINOMICS

2024

NORDICDX
WAIVE
OXY SOLUTIONS
SALMOTRACE AS *

2025-2026

CAIPRO
NORTUNA
NORWEGIAN DIAGNOSTICS
OPTIFISH
TELJA

HVOR ER SELSKAPENE LOKALISERT?

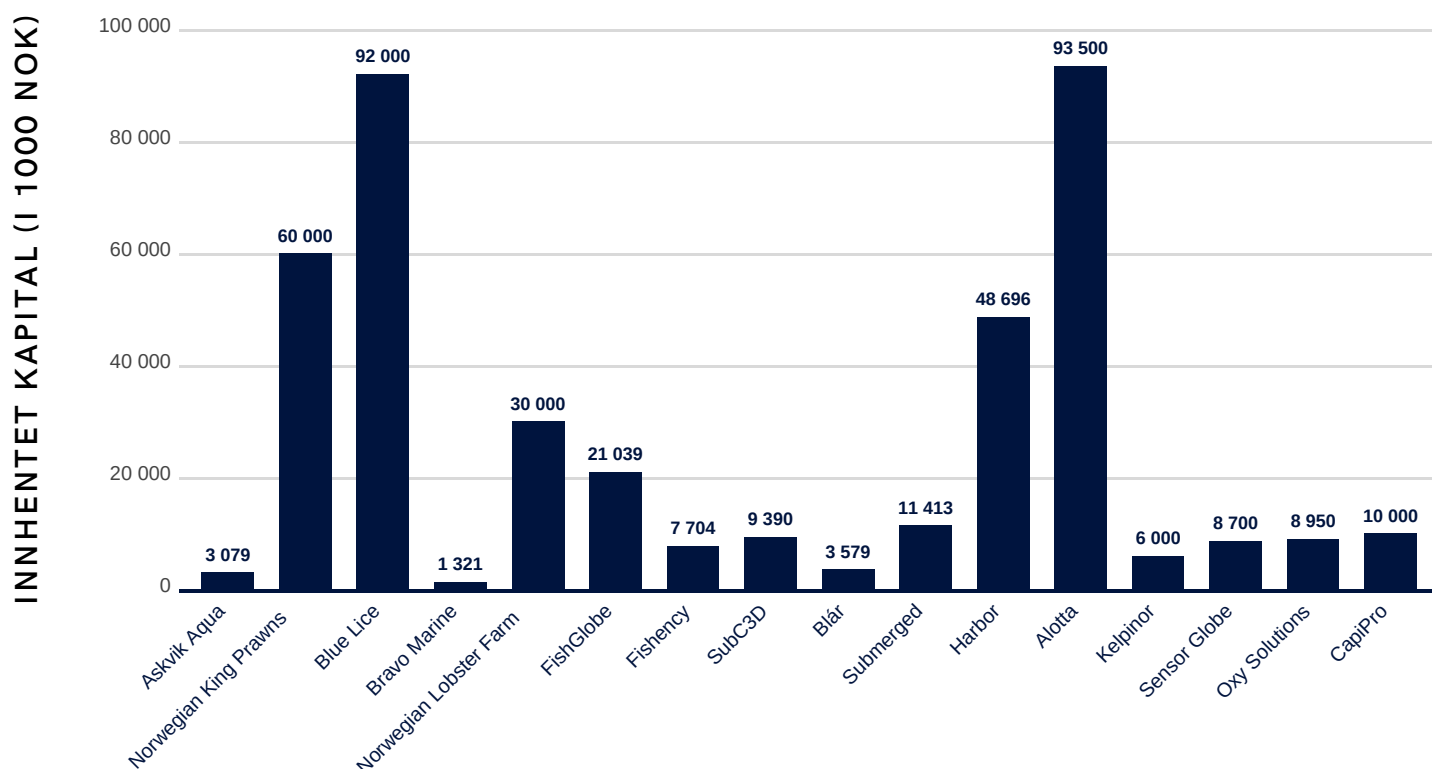


INNHEMTET KAPITAL SIDEN DELTAKELSE

709 371 000 kr

fordelt på 17 av 36 deltakere

REMORA ROBOTICS
294 000 000 KR



TOTAL OMSETNING I 2025

406 406 000 kr

Nøkkeltall



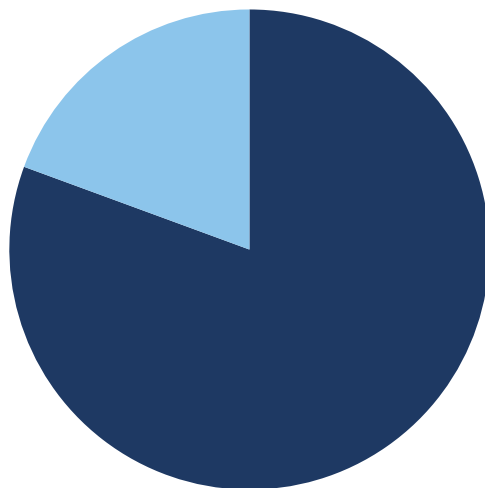
29/36 selskaper
fremdeles aktive



226 aktive
arbeidsplasser

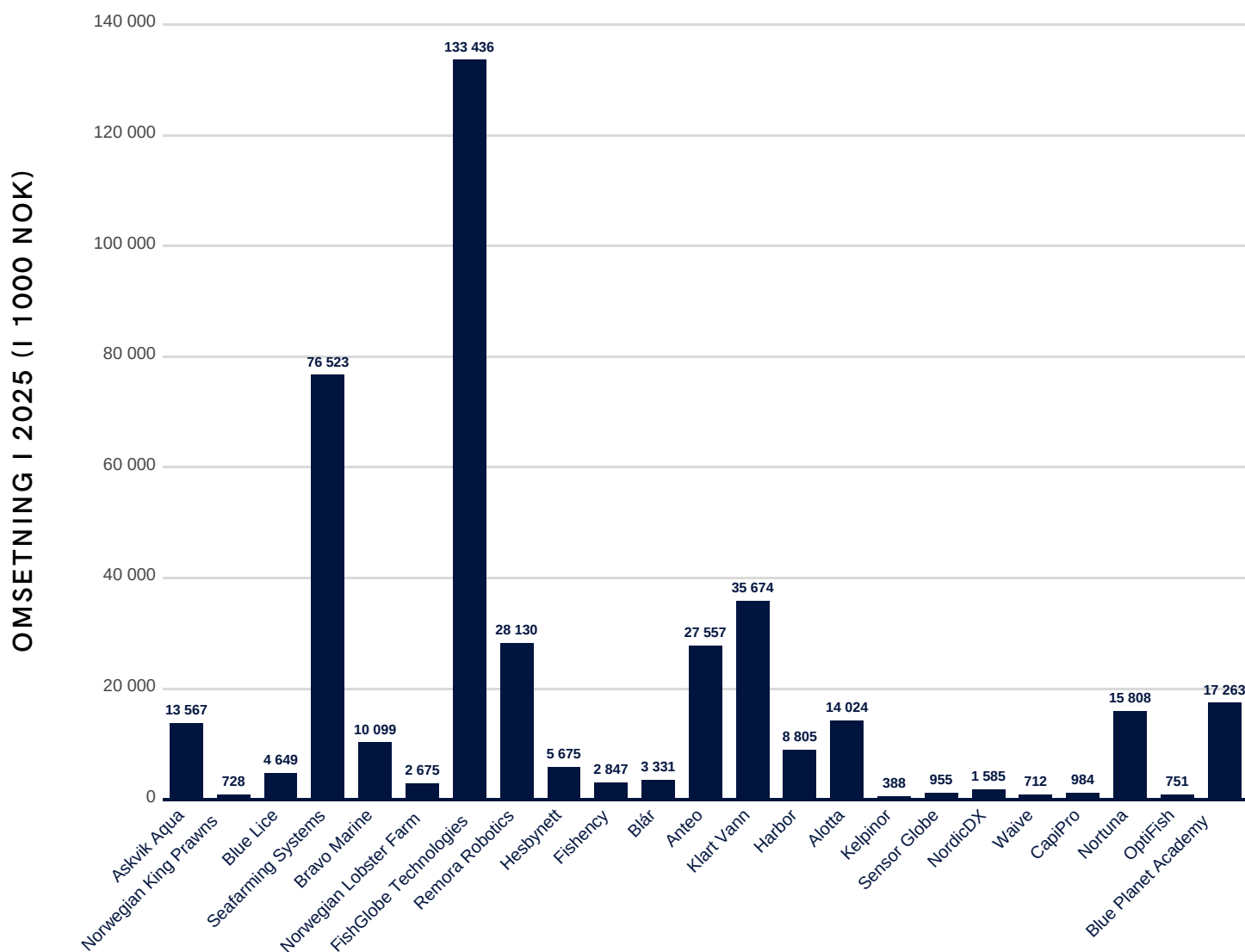
Tall fra siste innleverte regnskap (2025, for Harbor 2024).

Inaktive
19,4 %



Aktive
80,6 %

OMSETNING PER SELSKAP I 2025



For Harbor er 2024-tall brukt (regnskap for 2025 ikke levert). Ikke alle selskaper med omsetning under 0,5 MNOK eller uten omsetning er vist.

Investor Day under AquaNext 2026

Ocean of Opportunities 2025–2026 ble avsluttet med en egen Investor Day i Globen på Stavanger Forum under AquaNext, onsdag 23. september 2026. Formatet var korte og presise pitcher, uten spørsmål fra scenen, fordelt på to «bølger» og fulgt av nettverkssamling.

Etter en lett investorlunsj åpnet Stiim dagen, og Tanja Hoel fra Hatch Blue innledet med «What is an investor looking for?». I første bølge presenterte OOO-selskapene CapiPro, Nortuna, Norwegian Diagnostics og OptiFish. Deretter fulgte en samtale om kapital og investeringskriterier med Mats Malvik (Kverva) og Henrik Solvik Johansen (Sarsia). I andre bølge pitchet fem vekstselskaper valgt av investorsponsorene: Oceanbox, Osmare, SensorGlobe, Waive og Wellfish Tech, hvorav SensorGlobe og Waive er tidligere OOO-deltakere. Til sammen 17 vekstselskaper var presentert på forhånd, og 171 investorselskaper kartlagt, hvorav 45 ble invitert. Dagen ble avsluttet med mingling og oppfølging av møteforespørsler mellom selskaper og investorer.

Investorsponsorer





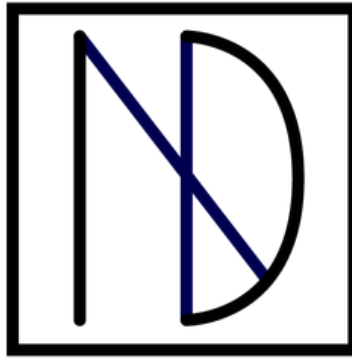
CapiPro holder til i Sømna på Helgeland og bruker slam fra lakseoppdrett til å produsere børstemark. Børstemarkene fungerer som naturens eget filtersystem og omdanner det de spiser til omega-3 og protein av høy kvalitet. Selskapet ble etablert i 2024 og har så langt hentet 10 millioner kroner i privat og offentlig finansiering. Det har gitt grunnlag for kommersiell produksjon av levende mark til agnmarkedet i Europa, som er første målmarked, før selskapet går videre mot kommersielt agn og fôringredienser. Høsten 2026 flyttet CapiPro inn i produksjonsanlegget i Sømna, og i fjerde kvartal 2027 planlegger selskapet å åpne en såkornrunde for å skalere produksjonen. Visjonen er at oppdretterne ikke skal produsere avfall, bare verdier.





Nortuna driver oppdrett av varmtvannsarter med høy verdi på São Vicente på Kapp Verde. Etter flere år med forskning, utvikling og biologisk validering har selskapet bygget opp hele verdikjeden selv: yngelproduksjon, stamfisk, påvekst, merder i sjø, slakting og pakking. I dag produseres longfin yellowtail (*Seriola rivoliana*), som selges under navnet «Toro Kanpachi», og på sikt skal også atlantisk blåfinnet tunfisk inn i produksjonen. Nortuna har langsiktige konsesjoner på flere øyer og har Sirena Group som eksklusiv global salgspartner. Selskapet eksporterer allerede jevnlig til USA, og henter nå kapital for å øke kapasiteten og bygge biomasse. Samtidig bidrar Nortuna til å bygge en ny havbruksnæring på Kapp Verde.





Norwegian Diagnostics utvikler en patentert, CRISPR-basert hurtigtest som kan påvise flere patogener i akvakultur på én gang. Oppdretterne skal kunne analysere prøver av fisk, vann, filtre, egg eller smolt direkte på produksjonsstedet, i stedet for å sende dem til et laboratorium. Testen gir et synlig signal, som en fargeendring, med én prøve og én reaksjon. Først prioriteres PD, ILA, IPN, SAV, PRV og relevante bakterier. Selskapet har vist at metoden fungerer i samarbeid med NORCE, har norsk patent og arbeider med internasjonal patentbeskyttelse. Det har også fått positiv respons fra blant andre SalMar. Neste steg er en robust prototype og en kommersiell pilot, og selskapet søker kapital og industripartnere.





OPTIFISH

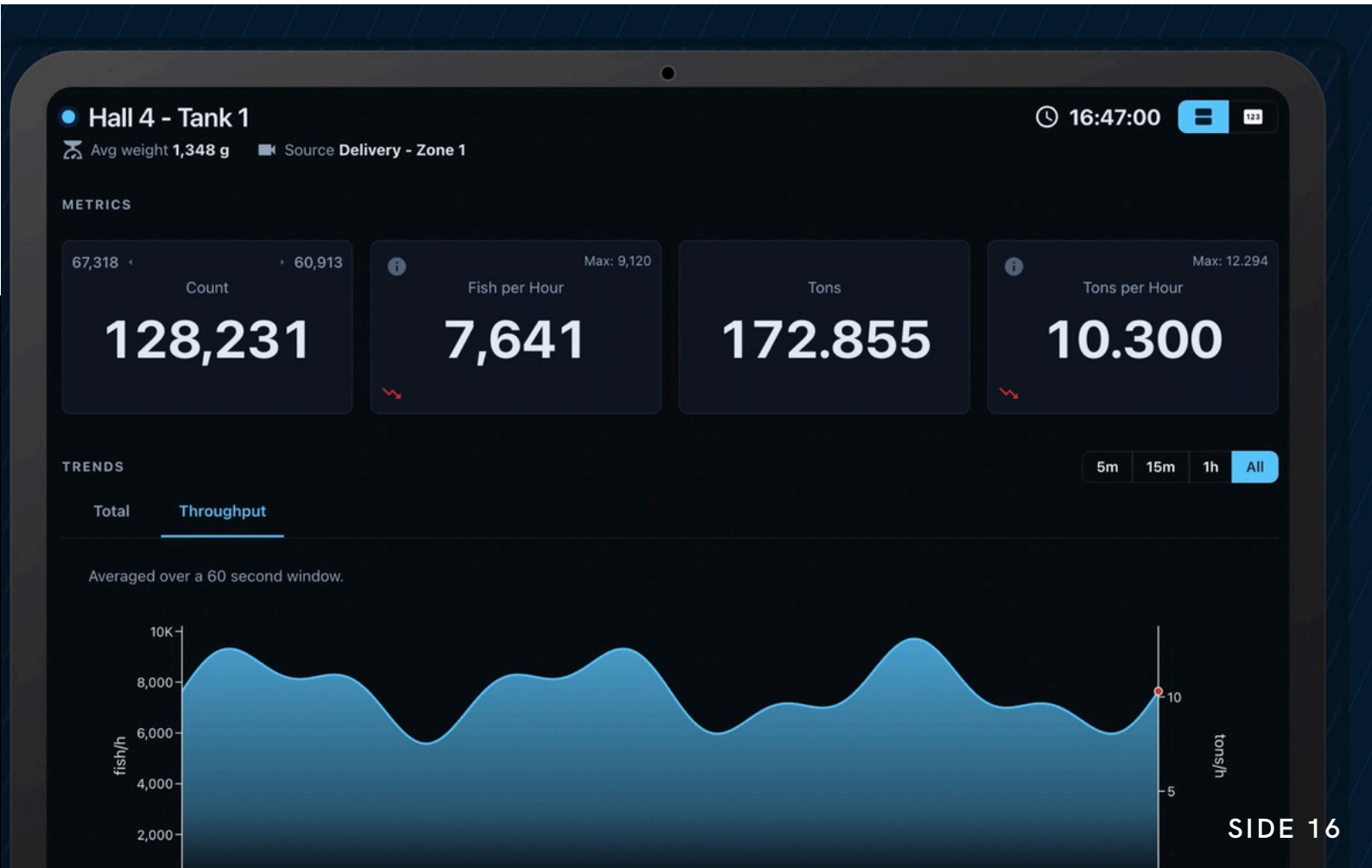
OptiFish ble startet etter et studentsamarbeid med Mowi i 2019. Selskapet utvikler matematisk-biologiske modeller for planlegging og optimalisering av produksjonen i smolt- og matfiskanlegg. Modellen beregner hvor mange fisk som skal stå i hvilke kar, og når de skal splittes, flyttes og slaktes. Der planleggingen i dag ofte gjøres i Excel, gir modellen mer biomasse ut av eksisterende anlegg, og i prosjekteringsfasen kan den redusere investeringene ved å dimensjonere anlegget riktig. OptiFish leverer i dag til Andfjord Salmon, First Water, Bue Salmon, Laxey og Helgeland Miljøfisk, og er i dialog med flere av de større oppdretterne. Selskapet er finansiert av Alliance Venture, Momentum Partners og StartupLab.



TELJA AS

Telja

Telja har utviklet kamerabasert fisketelling som gir presise tall i sanntid. Systemet kobles til de kameraene anlegget trenger, kjører lokalt slik at det alltid er tilgjengelig, og gir resultater fra første dag. Løsningen er utviklet sammen med brukerne og laget for hverdagen i oppdrett, blant annet for telling ved levering og flytting av fisk. Selskapet ble etablert i 2025 og holder til i Hjelmeland.



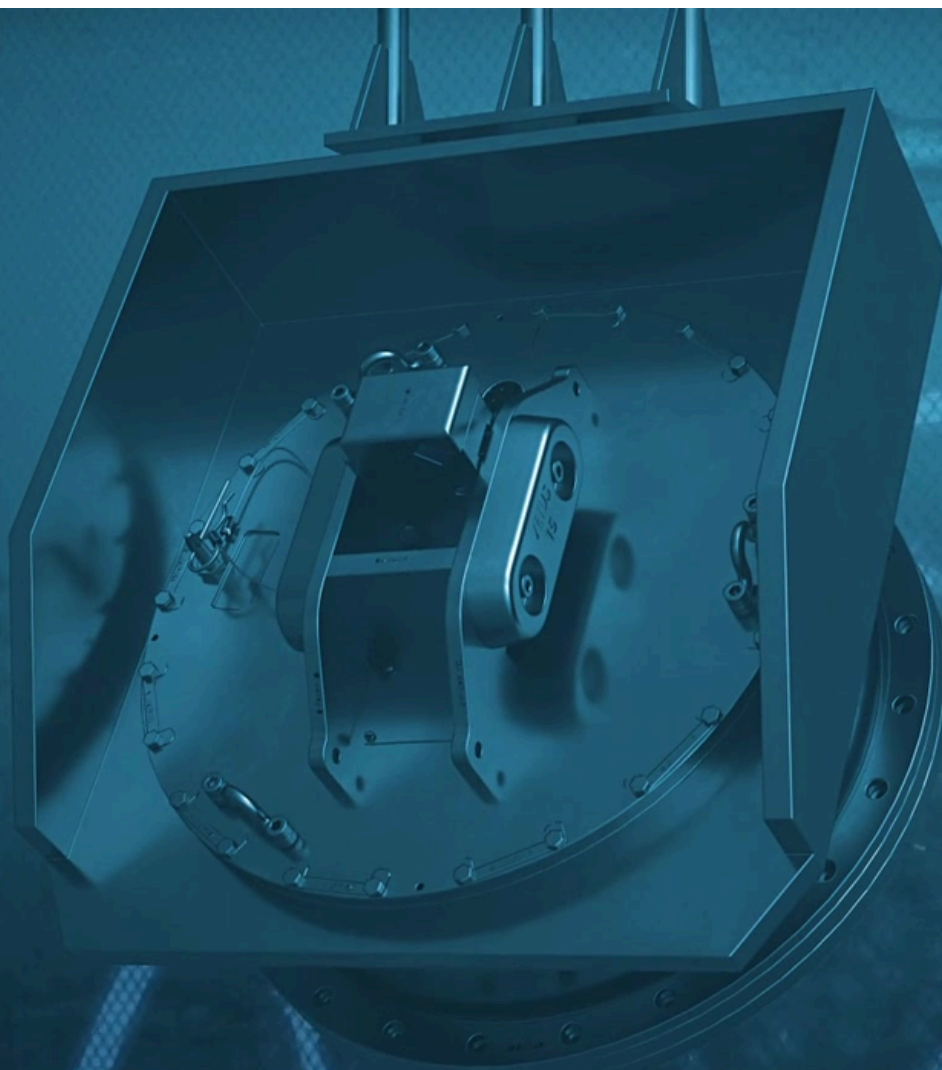


NordicDx er et bioteknologiselskap i Stavanger, etablert i 2020, som utvikler diagnostiske løsninger for rask og presis påvisning av virus og bakterier. Selskapet har utviklet en universell, digital leser, iaX, som kan brukes med en rekke hurtigtester. NordicDx arbeider etter en One Health-tilnærming og utvikler løsninger for human helse, akvakultur og landbruk. Selskapet er anbefalt akkreditert av Norsk Akkreditering etter ISO 17025 og ISO 15189. Det deltar i flere forsknings- og utviklingsprosjekter, blant annet et FHF-støttet prosjekt med NMBU der en hurtigtest for BKD (bakteriell nyresyke) valideres. Selskapet omsatte for 1,6 millioner kroner i 2025, en dobling fra 2023, og hadde 7 ansatte.



WAIVE™

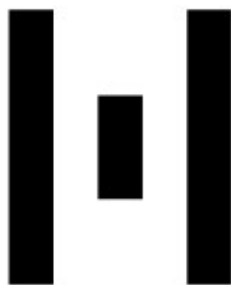
Waive AS ble etablert i Bergen i 2019 og utvikler sonarbasert overvåking av oppdrettsmerder. Sonaren monteres utenfor merden og dekker hele volumet, om lag 40 000 m³, døgnet rundt. Systemet gir antall fisk, snittvekt, vektfordeling og atferd før, under og etter fôring, og analyserer dataene med kunstig intelligens. Løsningen leveres som maskinvare som tjeneste, og selskapet har kommersielle kunder i Norge, Irland og Skottland. Som produkt nummer to utvikler Waive deteksjon av fôrpellets og fôringsstøtte, blant annet gjennom forskningsprosjektet OptiFe3D. Selskapet ledes av Peter Skaugvold og Berit Heltne. I andre halvår 2026 gjennomfører Waive en emisjon på 30 millioner kroner, kombinert med risikolån fra Innovasjon Norge.



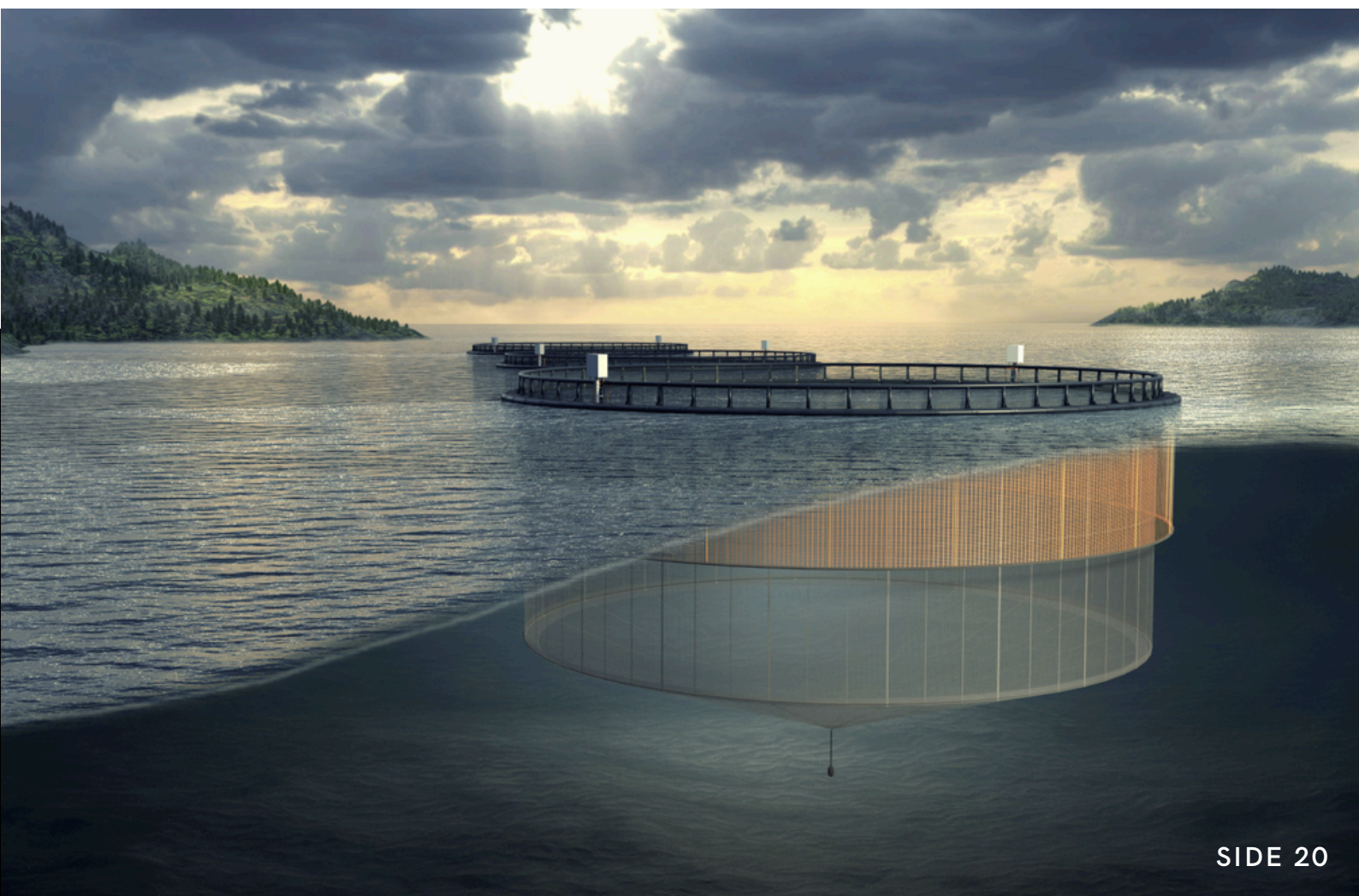


Oxy Solutions AS er et norsk bioteknologiselskap som har utviklet og patentert en teknologi for å tilføre oksygen til væsker ved hjelp av nanobobler. I havbruk skal teknologien gi stabile og gunstige oksygennivåer, noe som fremmer veksten og reduserer stress hos fisken. Teknologien brukes også innen sårheling og drikkevarer. Selskapet er prosjekteier for AQUAbubble (2025–2027), som har fått 6 millioner kroner fra Forskningsrådet og gjennomføres sammen med SINTEF. Prosjektet undersøker om nanobobler kan forbedre oksygeneringen i landbasert lakseoppdrett og hindre dannelse av giftig hydrogensulfid, og om industriell CO₂ kan brukes til å dyrke mikroalger som fôringredienser.





Harbor AS i Rogaland har utviklet Harbor Fence, et elektrisk felt som spennes opp rundt oppdrettsmerder som et åpent gjerde og uskadeliggjør luselarver på vei inn i merden. Hvis påslaget av kopepoditter halveres de første seks månedene i sjø, kan behovet for behandling reduseres med 40–60 prosent. Tester sammen med Nofima har vist at strømmen også kan få perlesnormaneter til å utløse neslegiften før de når fisken. Teknologien er patentert i blant annet Europa, Chile og Canada, og er tatt i bruk eller testet hos blant andre Mowi, Bremnes Seashore, Alsaker Fjordbruk og Grieg Seafood Finnmark. Effekten dokumenteres videre i FHF-prosjektet BioSeaLice, ledet av NORCE. Selskapet hentet 8 millioner kroner i november 2024 og om lag 20 millioner kroner i mai 2025.





Alotta AS, tidligere Inseanergy, ble etablert i Ålesund i 2020. Selskapet utvikler, bygger og drifter flytende solkraftverk med batterilagring for oppdrettsanlegg. Anleggene bygges på gjenbrukte oppdrettsmerder og reduserer behovet for dieselaggregater, noe som kutter utslipp, kostnader og støy på fôrflåtene. Løsningene er validert av DNV og SINTEF. Hos Emilsen Fisk dekket det første anlegget om lag 90 prosent av energibehovet, og i 2025 bestilte kunden et anlegg nummer to. Alotta tilbyr energi som tjeneste, slik at kunden slipper investeringen. I 2025 inngikk selskapet 15-årige kraftavtaler med Mowi Chile og Trusal i Chile, og hentet 63,5 millioner kroner med Wilstar Innovate som hovedinvestor. Alotta omsatte for 14,0 millioner kroner i 2025.



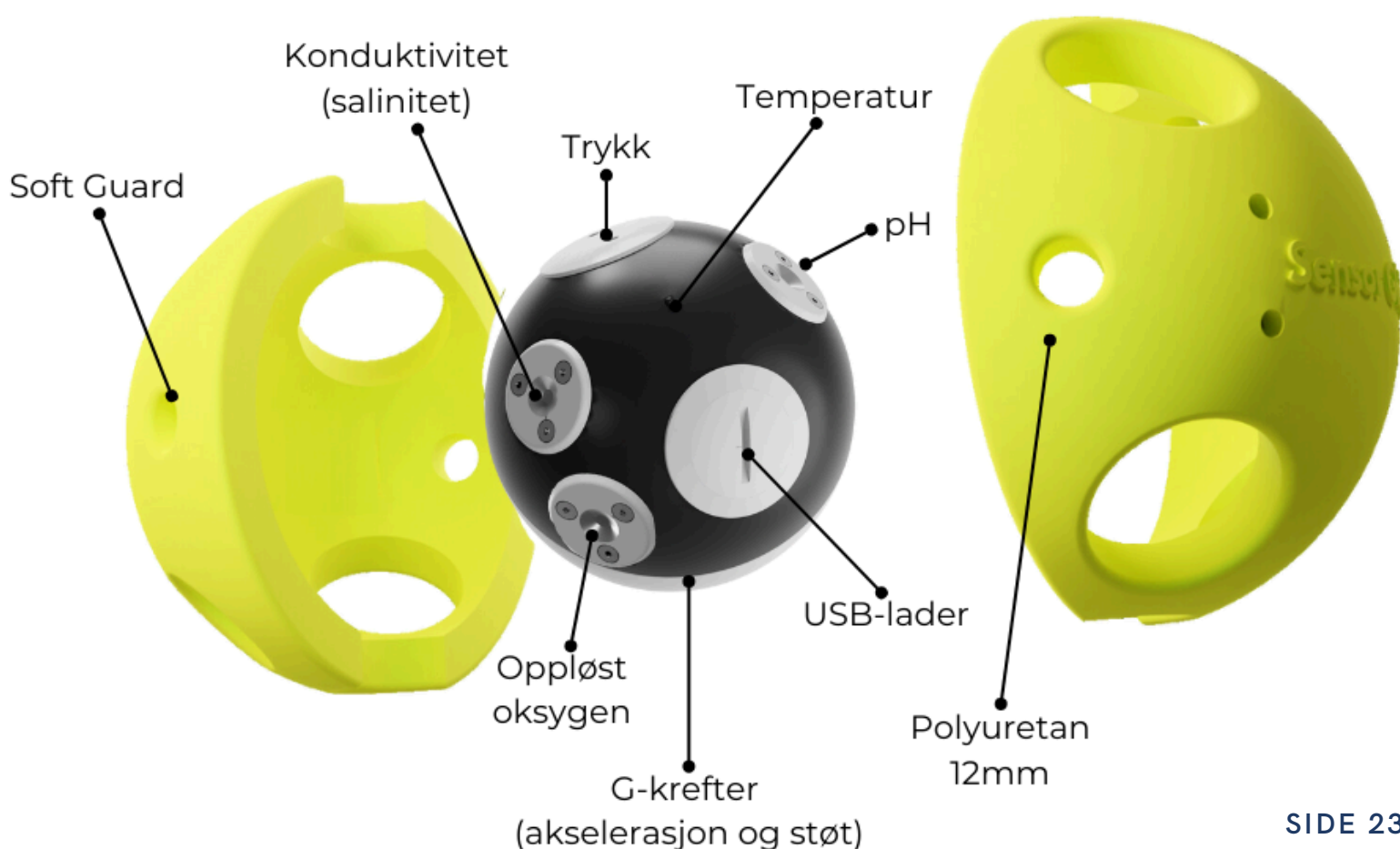


Kelpinor er et selskap fra Bodø som utvikler biostimulanter fra tang og tare til landbruket. Biostimulantene styrker rotutviklingen og plantenes motstandskraft mot stress, bedrer næringsopptaket og kan redusere behovet for kjemisk gjødsel. Porteføljen omfatter blant annet et CE-sertifisert produkt basert på grisetang og et produkt basert på dyrket butare, som er under sertifisering. Dyrket tare gir bedre sporbarhet og mer forutsigbare råvarevolumer enn tang som høstes fra naturen. Sommeren 2024 startet Kelpinor eksport til Europa, og i 2025 inngikk selskapet en leveranseavtale med vertikalgården Grønt fra Nord. Ifølge selskapet er produktene nå levert til over 16 land.



Sensor Globe[®]

Sensor Globe utvikler sensorteknologi som dokumenterer fiskevelferd gjennom operasjoner. Den trådløse sensoren måler blant annet oksygen, temperatur, pH og akselerasjon, og kan følge fisken gjennom rør, pumper, brønnbåt og behandlinger, og kartlegge forholdene på ulike dyp under trenging. Dataene gjør det mulig å redusere risikoen for dårlig vannkvalitet, unødvendig hard trenging og skader. Teknologien vant innovasjonsprisen under Aqua Nor 2023. Sensor Globe er et kanadisk selskap med kontor, ansatte og drift i Norge gjennom Sensor Globe Norway AS i Bergen. Selskapet samarbeider med flere av de største oppdretterne og har begynt å kommersialisere en dataanalysetjeneste. I 2025 gjennomførte Sensor Globe sin første venturerunde, med blant andre Hatch Blue som investor.





URCHINOMICS

Urchinomics arbeider for å gjenopprette tareskoger ved å fjerne kråkeboller som har beitet ned taren. Kråkebollene samles inn og føres opp i landbaserte anlegg for å produsere førsteklasses rogn, kjent som «uni». Virksomheten er en del av FNs havtiår (Ocean Decade), som støtter tiltak for å gjenopprette livet i havet. Selskapet har etablert prosjekter i blant annet Norge, Japan og USA, og har de siste årene utvidet til Australia og New Zealand. I 2024 inngikk Urchinomics avtaler med de japanske selskapene NYK og Food & Life Companies, som omfatter både strategisk samarbeid og kapital.



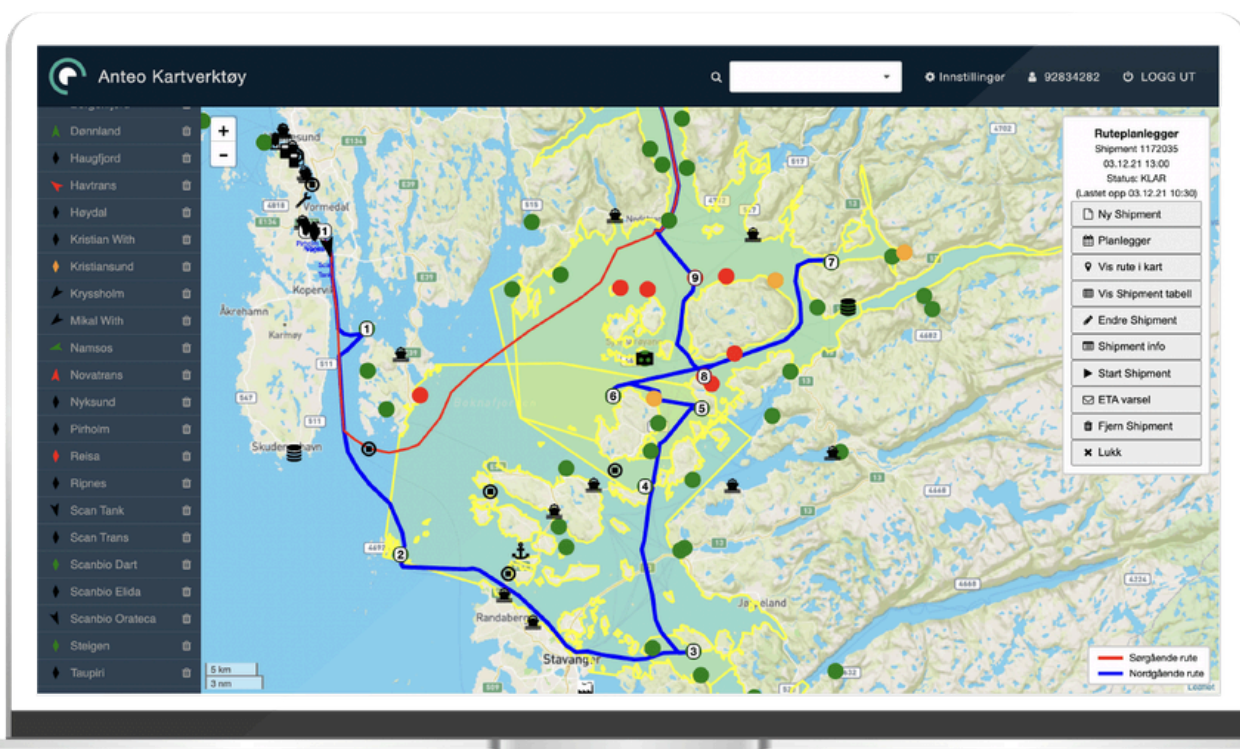
submerged

Submerged utviklet undervannskamerabaserte sensorer for automatisk telling av lakselus, overvåking av fiskevelferd og biomassemåling. Produktet løste viktige utfordringer med høy kontrast i undervannsbilder av lakselus. AKVA group kjøpte 51 prosent av selskapet i 2023 og videreutviklet produktet som AKVA Submerged for å komplettere sitt digitale tilbud til markedet. I september 2026 ble Submerged fusjonert inn i AKVA group, og teknologien lever videre som en del av konsernets produktportefølje.





Anteo utvikler beslutningsstøttesystemer for havbruksnæringen. Løsningene gir sanntidsoversikt for planlegging, overvåking og varsling av aktiviteter som kan bryte med biosikkerheten, og bidrar til å redusere risiko under arbeidsoperasjoner. Porteføljen omfatter blant annet FishCtrl, som gir digital telling av lakselus, overvåking av fiskevelferd og automatisert datainnsamling under avlusing, samt verktøy for logistikk og rapportering. Selskapet har hovedkontor i Bergen og kontorer i Trondheim, Florø og Rørvik. I 2025 omsatte Anteo for 27,6 millioner kroner, nesten en dobling fra 2023, med et driftsresultat på 9,7 millioner kroner. I mars 2026 kjøpte Bluefront Capital II 54 prosent av aksjene, mens nøkkelansatte reinvesterte sammen med Bluefront.



KLART VANN

Klart Vann AS ble etablert i 2006 og holder til i Sandnes. Selskapet designer, produserer og leverer vannbehandlingsprodukter og prefabrikkerte anlegg til kunder i hele Norge, blant annet innen akvakultur, næringsmiddelproduksjon, industri og vannverk. I havbruksnæringen tilbyr selskapet teknologi som holder vannkvaliteten høy fra klekkefasen til ferdig slaktefisk, som UV-desinfisering, partikkelfiltrering, oksygenering og CO₂-fjerning. Løsningene bidrar til et trygt produksjonsmiljø, bedre fiskehelse og mindre miljøpåvirkning. I tillegg tilbyr Klart Vann drift, vedlikehold og VVS-tjenester. Selskapet omsatte for 35,7 millioner kroner i 2025 og hadde 16 ansatte.





CSI Marine Cleaning AS ble grunnlagt i 2016 og har utviklet teknologi for rengjøring av marine overflater, blant annet skipsskrog og konstruksjoner i akvakultur. Systemet bruker vanntrykk og roterende skiver og samler opp alt marint materiale som fjernes, slik at det ikke sprer sykdommer og fremmede arter. Det oppsamlede materialet filtreres og UV-behandles før det slippes tilbake i sjøen.





Remora Robotics utvikler undervannsroboter for autonom rengjøring av oppdrettsmerder. Robotene fjerner begroing kontinuerlig med en skånsom børsteteknikk, mens sensorer og kunstig intelligens overvåker tilstanden i merden og fiskehelsen i sanntid. Målet er å redusere biologisk risiko og styrke biosikkerheten. Selskapet hentet 80 millioner kroner i 2024. I juli 2025 hentet det rundt 164 millioner kroner, med Hatch Blue som ny investor ved siden av eksisterende eiere som Grieg Kapital, Momentum, Frøy Kapital og Singularity. Kapitalen skal brukes til å videreutvikle og rulle ut teknologien. I 2025 hadde selskapet en omsetning på 28,1 millioner kroner og 39 ansatte.



HESBYNETT

Hesbynett er en teknologileverandør i Stavanger, etablert i 1988. Selskapet leverer bredbånd, skytjenester, IT-drift, nettverk og sikkerhet til bedrifter, i tillegg til webhosting, kabling og tilhørende tjenester. Hesbynett er en ledende leverandør av bredbånd og drift til oppdrettsnæringen, og leverer tilkobling og nettverkløsninger til oppdrettsanlegg over hele landet via fiber eller lisensiert radio. Målet er å bidra til sikker og effektiv drift hos kundene.



Fishency Innovation

Fishency Innovation ble grunnlagt i 2017 og er registrert i Sandnes. Selskapet har utviklet overvåkingsteknologi for akvakultur. Hovedproduktet er Fishency360, en kombinasjon av maskinvare og programvare som bruker maskinsyn og maskinlæring til å ta 360-graders bilder av fisk i merden. Systemet kan oppdage lakselus, måle vekst og biomasse og registrere fiskehelseproblemer som sår og skjelltap. Teknologien kan redusere behovet for manuell prøvetaking. Løsningen er testet i to fullskala prototypeforsøk i åpne merder, og selskapet har fått finansiering fra blant andre Katapult Ocean og Innovasjon Norge.



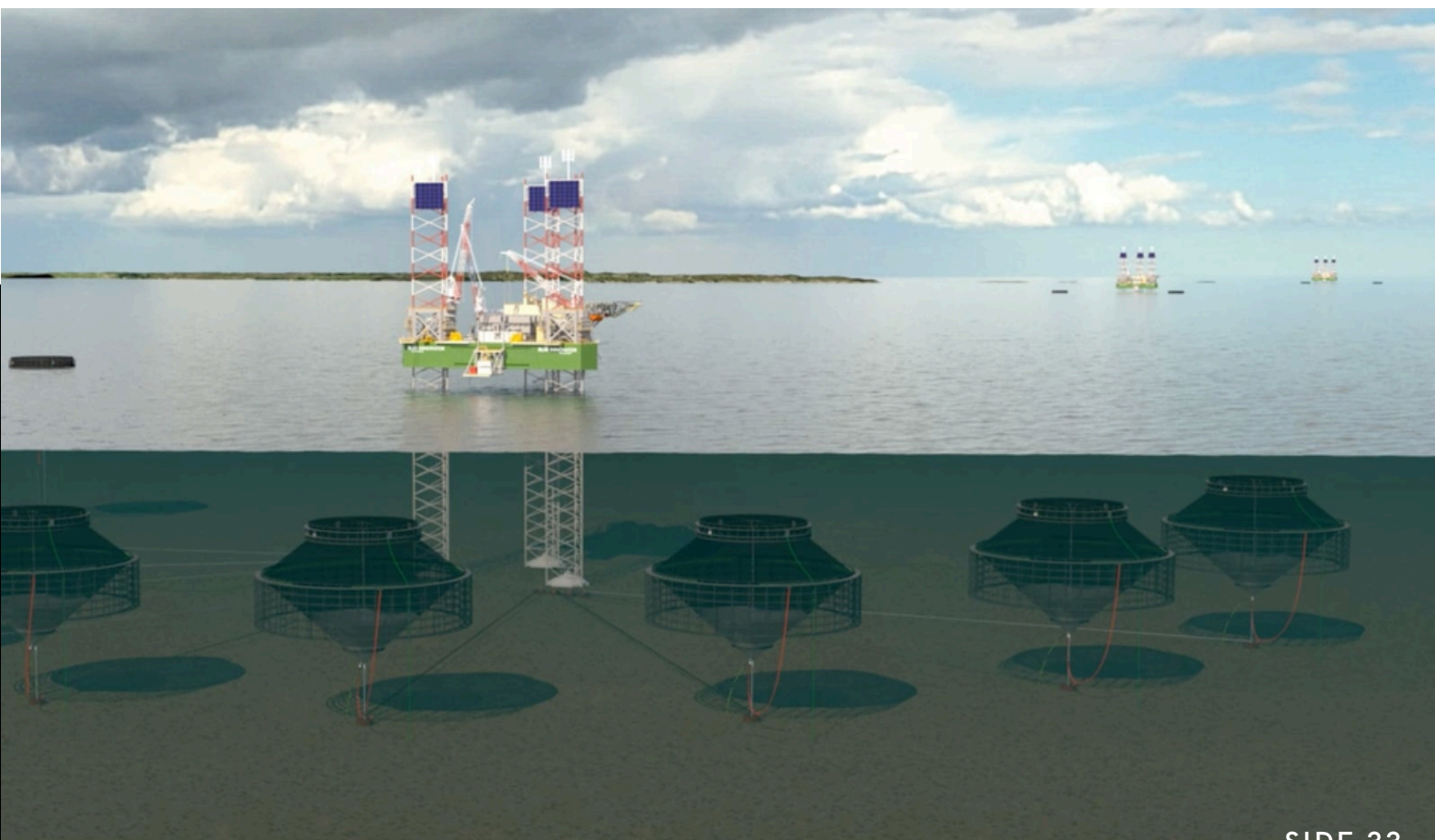
SUBC3D

SubC3D AS ble grunnlagt i 2016 og har utviklet undervannsteknologi for akvakultur basert på fotogrammetri. Teknologien lager nøyaktige 3D-modeller av objekter under vann, som fisk og merder, ved at flere kameraer samler inn millioner av datapunkter. Systemet kan blant annet identifisere lakselus og måle biomasse nøyaktig, slik at oppdretterne får et bedre grunnlag for å sette inn tiltak. Selskapet har patenter på teknologien.



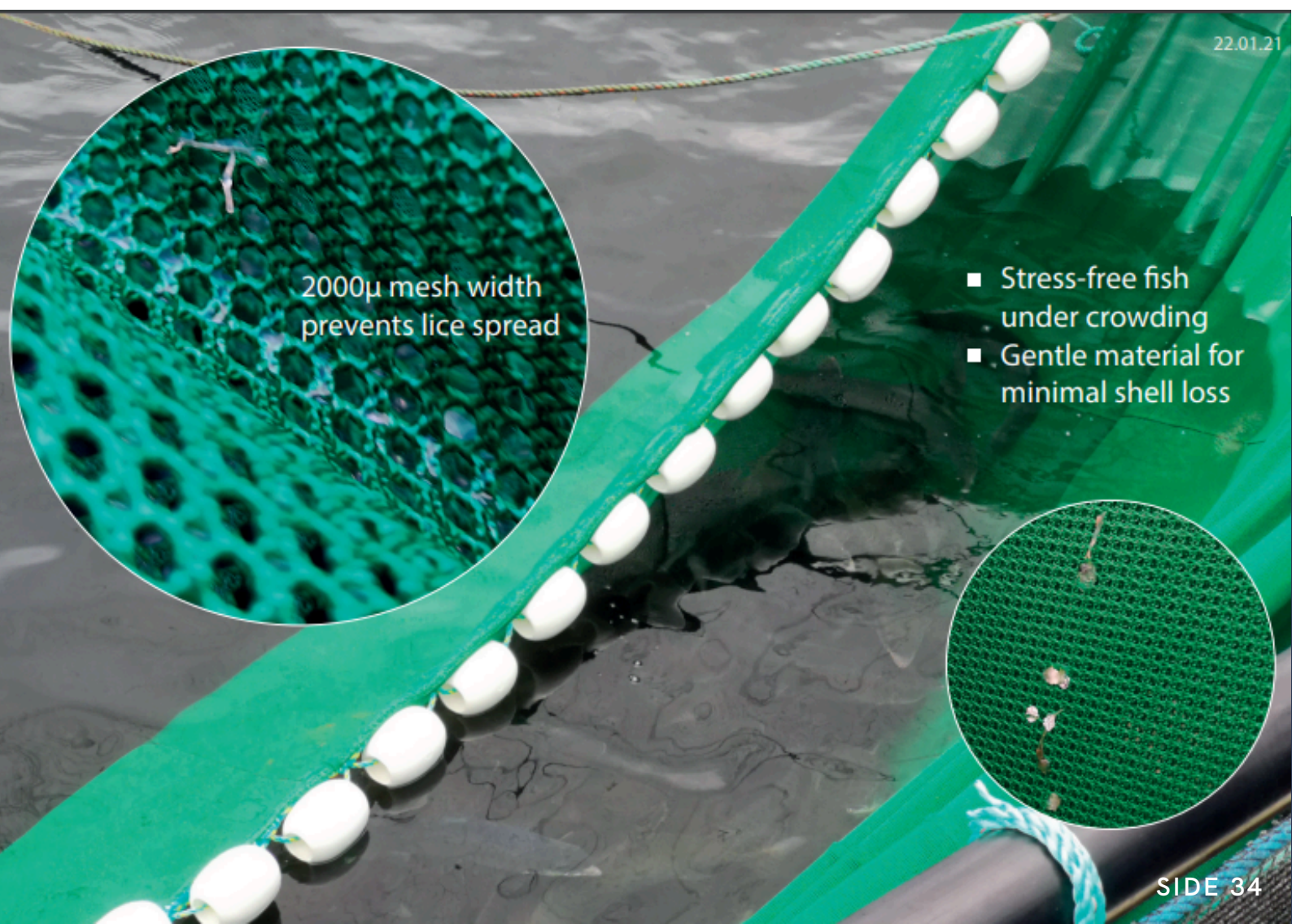
blár

Blár i Stavanger utvikler konsepter for oppdrett til havs. Hovedprosjektet, Octopus, går ut på å bygge om brukte jackup-rigger til havbruk. Riggen fungerer som base for 10–20 fjernstyrte merder med plass til opptil 200 000 fisk hver. Merdene kan senkes under havoverflaten med vinsjer, noe som beskytter fisken mot dårlig vær, reduserer rømmingsrisikoen og gjør det mulig å holde fisken på ønsket temperatur. I november 2025 fikk selskapet 9,3 utviklingstillatelser fra Fiskeridirektoratet, den nest største tildelingen som er gitt til ett prosjekt. Blár søker nå rundt 800 millioner kroner i kapital for å realisere prosjektet. Skretting (Nutreco) har vært med siden starten og eier 12,5 prosent av selskapet.



Askvik Aqua

Askvik Aqua er lokalisert i Hjelmeland kommune, i hjertet av oppdrettsnæringen på Sør-Vestlandet. Selskapet er et teknologiselskap som utvikler løsninger for akvakulturnæringen. Produktlinjen omfatter blant annet elektrobedøvere som bedøver fisken direkte i pumpelinjene, uten at den tas ut av vannet, og Elektrofilter™, som reduserer lakselus i avløps- og inntaksvann, blant annet i lukkede og semi-lukkede anlegg. Selskapet har også vært med på å utvikle CatchLICE, en trengenot som samler opp og fanger lakselus under håndtering av fisk. Løsningene brukes i settefiskanlegg, på brønnbåter og i anlegg på land og i sjø, og selskapet får forespørsler om systemer for flere arter.



2000µ mesh width
prevents lice spread

- Stress-free fish under crowding
- Gentle material for minimal shell loss



Clean and healthy food. Sustainable production.

Norwegian King Prawns AS holder til i Sirevåg i Hå kommune og driver oppdrett av varmtvannsreker (*Litopenaeus vannamei*) i lukkede, landbaserte systemer. Gründer Magnar Hansen sin visjon er å produsere tropiske kongereker i Norge med overskuddsvarme fra nærliggende industri. Selskapet er i dag fullt integrert med klekkeri, påvekst og pakkeri, og har dokumentert hele kjeden fra yngelproduksjon til salg og eksport. Det har etablert distribusjon i Norge, Norden, Storbritannia, Nord-Europa og på østkysten av USA. Selskapet har tillatelse til å øke produksjonen 15 ganger, og neste byggetrinn er planlagt i nabobygget. Høsten 2026 startet selskapet en emisjon på 30 millioner kroner for å finansiere veien videre.



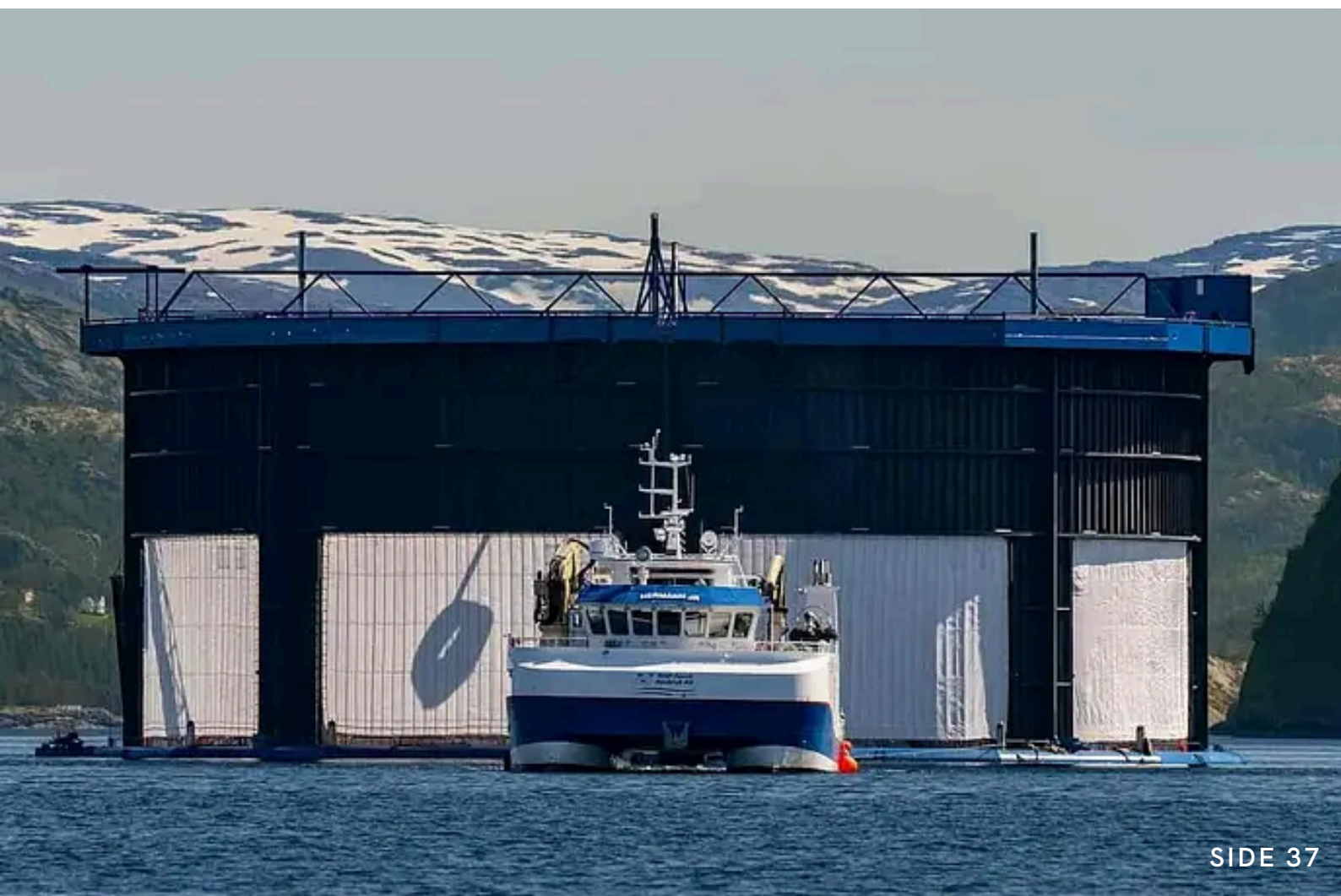
BLUE LICE

Blue Lice ble grunnlagt i 2017 av tre gründere med en felles visjon: å hjelpe havbruksnæringen med å begrense lakselus på en måte som øker fiskevelferden. Selskapet har utviklet et system som fanger lakselus med lys rundt oppdrettsanlegget, før lusene når fisken. Målet er å utsette behandling og redusere antall behandlinger. Systemet inngår i det FHF-finansierte forskningsprosjektet LUSEFELLE (2024–2027), ledet av SINTEF Ocean, som skal dokumentere effekten gjennom en hel produksjonssyklus i sjø. I 2025 hadde selskapet en omsetning på 4,6 millioner kroner. I april 2026 ble en emisjon på 26 millioner kroner vedtatt, og kapitalen skal brukes til industrialisering frem mot planlagt kommersiell utrulling i 2027.



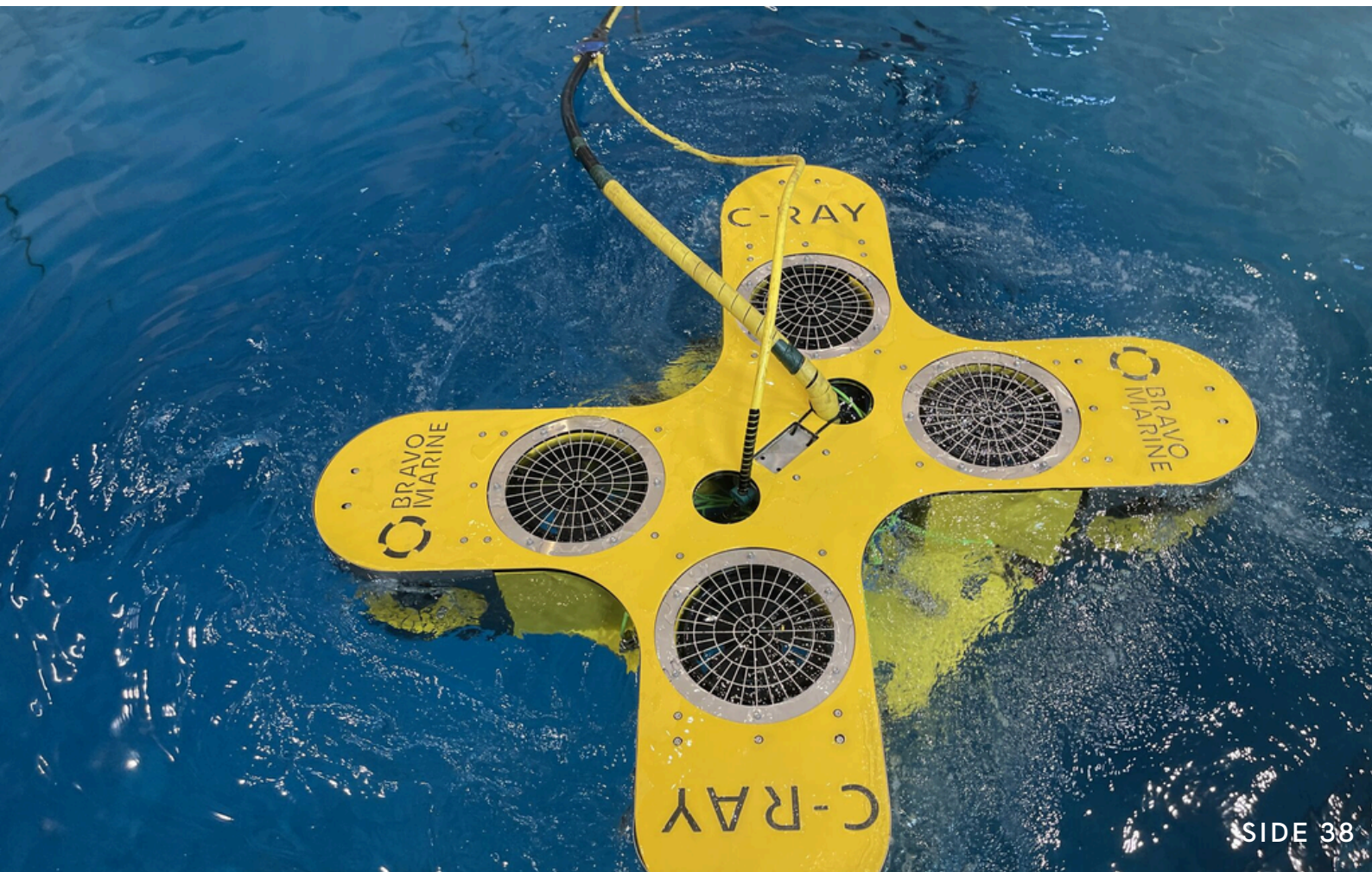


Seafarming Systems er et selskap på Sola i Rogaland som utvikler teknologiske løsninger for havbruksnæringen. Det mest kjente produktet er Aquatraz, en lukket merd med doble barrierer som reduserer rømmingsrisikoen og beskytter fisken mot lakselus. Selskapet bygger nå seks Aquatraz C2-enheter til SalMar og Lerøy, tre til hver. Hver enhet har et volum på 70 000 m³ og vanninntak fra minst 35 meters dyp, og er laget for laks fra postsmolt til slakt. Sluttmonteringen gjøres hos CCB Ågotnes, med levering planlagt i fjerde kvartal 2026 og første utsett av fisk tidlig i 2027. Når enhetene er i drift, ventes de å omtrent doble kapasiteten for lukket oppdrett i sjø i Norge. I 2025 omsatte selskapet for 76,5 millioner kroner.





Bravo Marine utvikler løsninger for rengjøring av undervannsstrukturer og fjerning av begroing. Selskapet ble etablert i 2016 av Jørgen og Rune Haave og har spesialisert seg på fjernstyrte undervannsfartøy (ROV). Selskapet har utviklet C-RAY®, et ROV-system som kan rengjøre runde, buede og flate overflater på oppdrettsanlegg. Med C-RAY kan begroing fjernes uten at fisken må flyttes, og avfallet samles opp gjennom en vakuumpumpe. Løsningen reduserer behovet for antigroingsmidler og øker sikkerheten for de ansatte, siden operasjonen er fjernstyrt. I 2025 omsatte selskapet for 10,1 millioner kroner, mer enn en tredobling fra 2023.





Norwegian Lobster Farm AS er verdens første selskap som produserer hummer i porsjonsstørrelse (20 cm, 250–300 g) fra klekking til restaurant i et landbasert anlegg. Over 10 000 hummere er solgt til Michelin-restauranter og andre eksklusive spisesteder. Selskapet har utviklet en egen teknologi for landbasert hummeroppdrett med automatisering, robotikk og kunstig intelligens. Hver hummer holdes i en egen «smart-celle» som overvåkes med KI, for å unngå stress og kannibalisme. Det lukkede systemet gir full sporbarhet og stabile leveranser året rundt, uavhengig av vær, sesong og kvoter. I 2025 lanserte selskapet produktlinjen BabyBlue™. Modulbaserte produksjonsenheter gjør det mulig å etablere produksjon nær markedene.





FishGlobe Technologies AS i Sandnes utvikler, bygger og leverer patenterte, lukkede og flytende anlegg for oppdrett i sjø. Selskapet ble etablert i 2025 ved at FishGlobe og Icon Systems ble slått sammen. Siden de første kommersielle forsøkene i 2019 har anleggene produsert laks uten lusebehandling, rømming eller lusenedetid, samtidig som slam samles opp. I 2025 hadde selskapet en omsetning på 133 millioner kroner og 29 ansatte. FishGlobe har levert to glober til Neom-prosjektet i Saudi-Arabia, bygger nå sin største globe (30k) for Mowi og har fått en ny kontrakt på en 3,5k-enhet med Telavåg. Valinor er strategisk og finansiell eier sammen med ansatte og nøkkelpersoner. Ambisjonen er over 1 milliard kroner i årlig omsetning innen fem år.

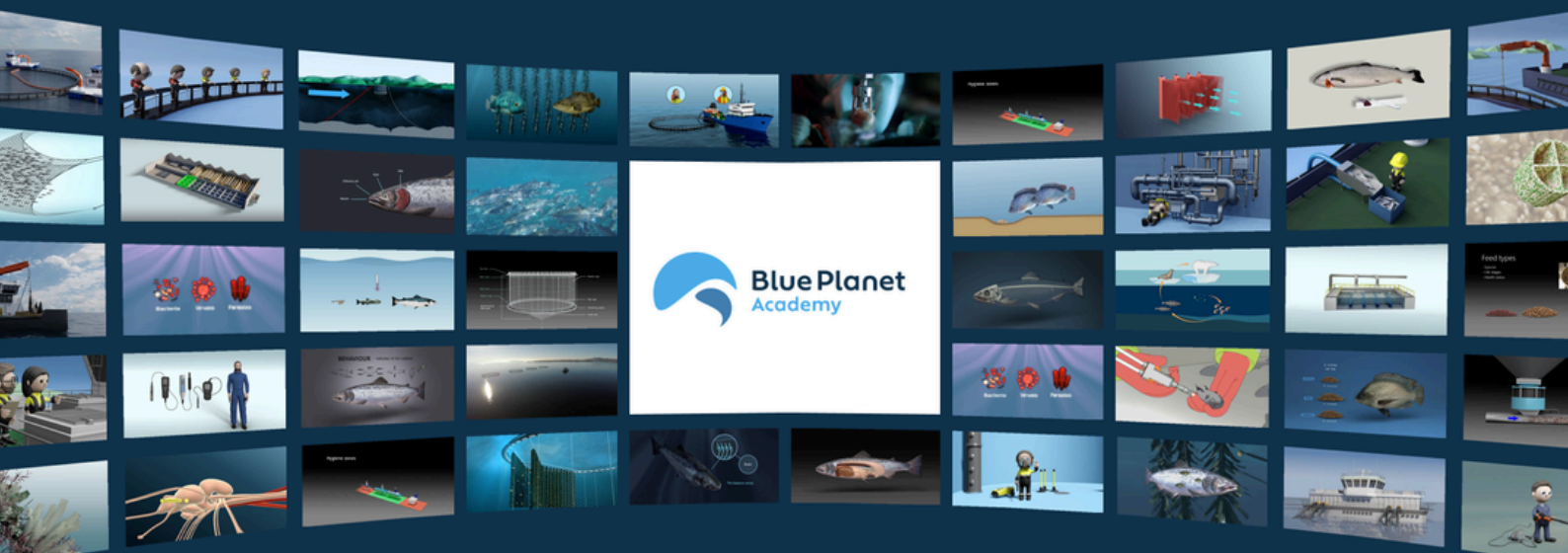




Blue Planet Academy

Blue Planet Academy (BPA) ble etablert i 2016, holder til i Havets Hus i Stavanger og er en e-læringsplattform for havbruksnæringen i regi av Blue Planet AS. BPA tilbyr animerte kurs, opplæringsvideoer, prosedyrer og brukerveiledninger, fra korte moduler til komplette opplæringsprogram. Kursene dekker blant annet fiskevelferd, HMS, RAS-teknologi, rømmingssikring, vaksinerer, hygiene og biosikkerhet. Plattformen finnes på norsk og engelsk og brukes av oppdrettsselskaper og utdanningsinstitusjoner i Norge og internasjonalt. I desember 2025 lanserte BPA et komplett opplæringsprogram for FishGlobe Technologies, og i 2026 deltok BPA i Innovasjon Norges næringslivsdelegasjon til Chile og lanserte et nytt kurs i lusetelling.

The Smartest Way to Learn Aquaculture



ERFARINGER FRA PROGRAMMET

Erfaringer fra både deltakere og programledelse viser at programmet har vært en viktig drivkraft for å oppnå vekst og milepæler. Dette gjenspeiles i positive tilbakemeldinger fra selskapene som har deltatt, og i konkrete resultater for sysselsetting, omsetning og kapitalinnhenting.

«Mentorene fra programmet har vært avgjørende for selskapets vekst» – Tommy Selnes, NordicDX (deltaker i 2024)

Flere selskaper som har deltatt, blant andre NordicDX, FishGlobe og Bravo Marine, har uttrykt stor tilfredshet med deltakelsen i OOO-programmet.

Tommy Selnes i NordicDX, som deltok i 2024, trekker også frem betydningen av programmets samlinger, som har gitt verdifull ny innsikt og inspirert til videreutvikling av selskapets løsninger. Muligheten for å bygge relasjoner til andre aktører i bransjen har også gitt NordicDX stor verdi. De ser frem til å fortsette det gode samarbeidet med programledelse, mentorer og andre deltakere.



FishGlobe var deltaker i 2018, det første året Ocean of Opportunities ble gjennomført. I programperioden gikk selskapet fra å være en gründerbedrift til å signere sin første kontrakt på et fullskala postsmolt-anlegg.

I programmet fikk selskapet også tilgang til en mentor som bidro i forhandlinger med kunder og leverandører. Mentoren hjalp også FishGlobe med å hente ny kapital fra en ekstern investor, noe som sikret finansieringen av det første fullskala anlegget.

Samlingene beskrives som interessante og med gode foredragsholdere, og programmet bidro også til bygging av nye og viktige strategiske relasjoner for selskapet.

FishGlobe har satt stor pris på samarbeidet gjennom Ocean of Opportunities og ønsker å videreføre de gode relasjonene som er etablert gjennom programmet.

«Både programmet som helhet og enkeltpersoner som har drevet programmet har bidratt til at vi har fått en meget positiv utvikling i selskapet det siste året» – FishGlobe (deltaker i 2018)



REFLEKSJONER RUNDT PROGRAMMET

Erfaringene fra Ocean of Opportunities understreker programmets betydning for vekst og innovasjon i tidligfaseselskaper innen havbruksnæringen. Samlet sett har erfaringene vært svært positive. Programmet har ikke bare støttet selskaper med praktiske verktøy og kapitaltilgang, men også lagt til rette for langsiktige partnerskap som vil fortsette å skape verdier i regionen og nasjonalt. Dette bidrar til å styrke lokal innovasjon og bærekraftig utvikling i havbruksnæringen. Samtidig skaper det nye arbeidsplasser og økonomisk vekst.

«Mentorordninger, nettverksbygging, inspirasjon, støtte til vekst og utvikling og etableringen av langsiktige relasjoner fremstår som fellesnevneren for de positive tilbakemeldingene og for verdien programmet konkret gir deltakerne.»

Totalt 17 av selskapene har hentet inn over 709 millioner kroner i kapital siden deltakelse. Selskapene har i dag 226 arbeidsplasser, hvorav 183 er lokalisert i Rogaland. Dette tyder på at selskapene er i vekst, skaffer kapital og ansetter både i regionen og nasjonalt, noe som gir resultater både nå og i fremtiden.

Rapporten viser at Ocean of Opportunities har lyktes i å legge til rette for økt suksess og vekst hos deltakerbedriftene.

STIIM AQUA CLUSTER KONTAKTER



Trine Danielsen
Klyngeleder
+47 91900878
trine.danielsen@blueplanet.no



Eivind Helland
Daglig leder, Blue Planet
+47 91377825
eivind.helland@blueplanet.no



Thord Håkon Bakke
Prosjektleder
+47 41186896
hakon.bakke@blueplanet.no



Martin Bua Rønhovde
Prosjektleder
+47 93467757
martin.ronhovde@blueplanet.no



Kirsti K. Sømme
Kommunikasjons- og arrangementsansvarlig
+47 90580425
kirsti.somme@blueplanet.no



VEKSTPROGRAM FOR HAVBRUKSNÆRINGEN

Ocean of Opportunities driftes av havbruksklyngen Stiim Aqua Cluster. Klyngen er verdens største havbruksklynge, med rundt 160 selskaper. Klyngen har hovedkontor i Stavanger, men har medlemmer over hele landet.